

- ◆ **Orderingången** ökade med 19% till 7 940 Mkr (6 669)
- ◆ **Omsättningen** ökade med 22% till 7 444 Mkr (6 123)
- ◆ **Resultat före skatt** ökade med 4% till 652 Mkr (626)
- ◆ **Nettovinsten** ökade med 1% till 463 Mkr (457)
- ◆ **Vinst per aktie ökade** med 2,2% till 2,29 kr (2,24)
- ◆ **Kvartalets EBITA-resultatet före omstruktureringar** ökade med 41% till 603 Mkr (428)
- ◆ **Kvartalets EBITA-marginal före omstruktureringar** ökade med 1,4% till 15,0% (13,6%)
- ◆ **Huntleigh Integrationen löper planenligt**
- ◆ **Fortsatt goda resultatutsikter för året**

## 2:a kvartalet 2007

**Exkluderat omstruktureringskostnader i anslutning till Huntleigh-integrationen så uppvisar samtliga affärsområden fortsatt god resultatillväxt och stigande rörelsemarginaler. Efterfrågeläget är fortsatt stabilt. Integrationen av nyförvärvet Huntleigh som gått in i en intensivare fas utvecklas planenligt.**

**Orderingången** Koncernens orderingång ökade organiskt med goda 5,1% i perioden jämfört med det starka andra kvartalet föregående år då orderingången organiskt ökade med 13,0%.

Medical Systems orderingång under perioden låg på en bra nivå även om den organiskt endast ökade med 0,8% vid en jämförelse med det mycket starka andra kvartalet 2006.

För Infection Control ökade orderingången organiskt med goda 9,5% i perioden. Även för Infection Control var orderingången under den motsvarande perioden föregående år mycket bra. Volymutvecklingen var speciellt god på marknaderna i Europa.

Extended Cares orderingång fortsätter att utvecklas väl. Under kvartalet ökade den organiska orderingången med 7,6%. Utvecklingen var god på de flesta geografiska regioner. Nyförvärvet Huntleigh som konsolideras ifrån februari innevarande år ingår inte i den organiska orderingångsberäkningen. Orderingången för Huntleighverksamheterna har under perioden ökat planenligt.

## Resultat

Koncernens resultat före skatt var i nivå med fjolårets resultat och uppgick till 366 Mkr (364). Koncernens EBITA-resultat uppgick till 533 Mkr (427), en ökning med 24,8%. Periodens resultat har belastats med omstruktureringskostnader relaterade till Huntleighförvärvet om 70 Mkr. Exklusive omstruktureringskostnader ökade koncernens EBITA-resultat med 40,9% och EBITA-marginalen steg med 1,4% till 15,0%.

Medical Systems ökade EBITA-resultatet med 12,2% till 221 Mkr (197). Resultatförbättringen är i huvudsak en effekt av god faktureringsstillväxt. EBITA-marginalen förbättrades något under kvartalet.

För Infection Control uppgick EBITA-resultatet till 141 Mkr (120), en ökning med 17,5%. Kostnadskontrollen har varit god i perioden. Affärsområdets EBITA-marginal har stärkts och uppgick i perioden till 13,2% en ökning med 1,8% jämfört med motsvarande period föregående år.

Extended Cares EBITA-resultat förbättrades markant och uppgick till 170 Mkr (105) en ökning med 61,9%. Exklusive omstruktureringskostnader relaterade till integrationen av Huntleigh om 70 Mkr ökade EBITA-resultatet med 128,6 %. Extended Cares rörelseresultat och rörelsemarginal exklusive Huntleigh fortsätter att förbättras som en effekt av genomförda produktionseffektiviseringar samt bättre volymtillväxt. Huntleighs rörelseresultat utvecklas planenligt.

## Utsikter

Efterfrågeläget för koncernens produkter bedöms alltså som mycket bra på de flesta geografiska regioner och för flertalet produktområden. I Europa har det sedan en tid tillbaka skett en gradvis förbättring och stabilisering av efterfrågeläget. I Nordamerika bedöms efterfrågan som fortsatt god och orderingen förväntas förbättras under kommande kvartal. Koncernens orderbok befinner sig på en historiskt mycket god nivå.

Medical Systems räknar med en fortsatt god volymtillväxt som en följd av god efterfrågan, ett förstärkt produktsortiment samt en utökad marknadsorganisation. Brutto- och rörelsemarginalen är stigande som en följd av nylanserade produkter med bättre prisbild samt effektiviseringar av produktionen inom Cardiopulmonary.

Infection Control räknar också med god volymtillväxt. I likhet med Medical Systems har en gradvis utbyggnad av marknadsorganisationen skett under de senaste åren. Ett flertal produkter är under lansering och bidrar till tillväxten. Integrationen av La Calhène som slutförts leder till minskande engångskostnader samtidigt som synergieffekterna ifrån förvärvet bidrar till resultatstillväxten. EBITA-marginalen förväntas stiga under året.

Inom Extended Care förbättras och stabiliseras den underliggande tillväxten. Effekterna av de större leveranser som skett till Ontario Kanada samt till USA i sviterna efter FDA-embargot under föregående års inledning gör att den synliga faktureringsstillväxten blir mer blygsam. Bruttomarginalen liksom rörelsemarginalen förbättras i spåret av de omstruktureringar som genomförts inom patienthanteringsområdet föregående år. Huntleighförvärvet som konsolideras från och med februari detta året förväntas bidra till koncernens resultat före skatt.

Omstruktureringen och integrationen av Huntleigh leder till engångskostnader innevarande år om 250-260 Mkr.

Sammanfattningsvis har koncernens resultatutsikter inte förändrats sedan det senaste rapporttillfället och utsikterna för året bedöms som goda. Koncernen fortsätter att investera i utbyggnaden av marknadsorganisationen och i utvecklingen av nya produkter om än i något lägre takt än under 2006. EBITA-marginalen kommer att förstärkas för koncernen som helhet även medräknat Huntleigh men exklusive omstruktureringkostnader avseende Huntleighintegrationen.

## Affärsområde Medical Systems

### Orderingång

<b>Orderingång per marknad</b>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>
	<b>kv 2</b>	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	<b>6 mån</b>	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	<b>854</b>	947	-9,3%	<b>1 652</b>	1 711	-2,5%
USA och Kanada	<b>272</b>	279	5,1%	<b>511</b>	619	-9,7%
Asien och Australien	<b>278</b>	226	29,7%	<b>480</b>	420	21,1%
Övriga världen	<b>85</b>	75	24,6%	<b>175</b>	173	2,4%
<b>Affärsområdet totalt</b>	<b>1 489</b>	1 527	0,8%	<b>2 818</b>	2 923	-0,3%

Orderingången i perioden var god med beaktande av den starka utvecklingen under motsvarande period föregående år då orderingången organiskt ökade med 16,7%.

Den lägre orderingången i Europa förklaras helt av de större beställningar som registrerades under föregående års andra kvartal i Ryssland. På tysktalande marknader var orderingången marginellt sämre än motsvarande period föregående år medan övriga marknader i Västeuropa var bättre än fjolåret. Orderingången i Östeuropa var i nivå med andra kvartalet 2006.

I Nordamerika förbättrades orderingången i såväl USA som Kanada. Volymutvecklingen var fortsatt god för Critical Care.

På utvecklingsmarknaderna var volymtillväxten överlag god speciellt vad avser de större marknaderna Kina, Indien och Brasilien. Orderingången var också mycket god i Japan.

## Resultat

	2007	2006	För-	2007	2006	För-	2006
	kv 2	kv 2	ändr	6 m å	6 mån	ändr	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 413	1 316	7,4%	2 685	2 578	4,2%	5 542
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			10,7%			7,5%	
Bruttovinst	724	665	8,9%	1 428	1 282	11,4%	2 784
Bruttomarginal, %	51,2%	50,5%	0,7%	53,2%	49,7%	3,5%	50,2%
Rörelsekostnader, Mkr	-505	-469	7,7%	-1 010	-925	9,2%	-1 895
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	221	197	12,2%	422	360	17,2%	896
EBITA marginal %	15,6%	15,0%	0,6%	15,7%	14,0%	1,7%	16,2%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-	-	100,0%	-	-	100,0%	-
EBIT	219	196	11,7%	418	357	17,1%	889
EBIT marginal %	15,5%	14,9%	0,6%	15,6%	13,8%	1,8%	16,0%

EBITA-resultatet i perioden ökade med 12,2% och uppgick till 221 Mkr (197). EBITA-marginalen uppgick till goda 15,6%, en förbättring med 0,6-enheter jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Resultatförbättringen är i första hand en effekt av bra faktureringsstillväxt. Bruttomarginalen befinner sig fortsatt på en god nivå i spåret av en bra produktmix och fortsatta effektiviseringar. Ökade omkostnader i perioden speglar planerade satsningar samt förvärv genomförda under föregående års andra hälft.

## Aktiviteter

### Produktutveckling och produktlanseringar

Som ett led i att stärka den långsiktiga tillväxten inom affärsområdet görs fortsatta och betydande investeringar inom produktutvecklingsområdet. Investeringarna inom divisionerna Critical Care samt Cardiopulmonary är speciellt stora.

Den fortsatta lanseringen av ventilorteknologin NAVA fortlöper planenligt. För närvarande initieras ett större antal kliniska studier på åtta olika lokaliteter i Västeuropa med syfte att påvisa att användningen av NAVA-teknologin på ett signifikant sätt kan reducera vårdtider och därmed vårdkostnader. NAVA har redan i dagsläget en positiv effekt på försäljningen av Servo-ventilatorerna då dessa är de enda ventilatorerna som kan använda NAVA-teknologin.

Inom produktdivisionen Critical Care görs också betydande investeringar i framtagandet av en ny generation anestesimaskiner. Den nya produktfamiljen bedöms ha stora möjligheter att framgångsrikt konkurrera på en marknad värd ca 5 500 Mkr, där Medical Systems har stora ambitioner att ta marknadsandelar på sikt. Produkten kommer att visas upp under slutet av innevarande år. Leveranser av den nya produkten i kommersiell skala bedöms kunna ske under nästa års andra hälft.

Lanseringen av en ny familj oxygenatorer inom divisionen Cardiopulmonary fortlöper planenligt och kommer fram till och med slutet av 2008 att ersätta befintliga oxygenatorer. Den nya

moduluppbyggda produktfamiljen kommer att kombinera såväl bättre prestanda som lägre kostnader. Inom divisionen har arbetet med att utveckla en ny generation hjärt- lungmaskiner påbörjats. Den nya produkten kommer utöver att ersätta befintliga hjärt- lungmaskiner också att erbjuda helt nya applikationer inom kardiologi samt inom akuthjärtvård.

### Produktion i Kina

Utbyggnaden av affärsområdets lokala produktion i Kina fortlöper planenligt. Den nya produktionsenhet som beslutats uppföras i Kina för Medical Systems räkning kommer att tas i drift under nästa års inledning och möjliggöra en utökad lokal produktion. För närvarande omfattar den lokala kinesiska tillverkningen takkonsoler. Före årets utgång förväntas tillverkningen av operationslampor kunna påbörjas. Under 2008 kommer även enklare operationsbord att ingå i det lokalt producerade sortimentet.

## Affärsområde Infection Control

### Orderingång

<b>Orderingång per marknad</b>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>
	<b>kv 2</b>	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	<b>6 mån</b>	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	<b>646</b>	552	17,8%	<b>1 272</b>	1 117	14,8%
USA och Kanada	<b>345</b>	398	-7,0%	<b>645</b>	755	-6,6%
Asien och Australien	<b>130</b>	133	-0,9%	<b>240</b>	239	2,9%
Övriga världen	<b>49</b>	5	274,5%	<b>59</b>	31	90,0%
<b>Affärsområdet totalt</b>	<b>1 170</b>	1 088	9,5%	<b>2 216</b>	2 142	7,0%

Orderingången har utvecklats bra under perioden och ökade organiskt med 9,5% jämfört med föregående års starka andra kvartal.

Volymutvecklingen har varit mycket god i Europa speciellt vad avser Östeuropa. I Västeuropa har orderingången varit bättre än under fjolåret på flertalet marknader. Orderingången har varit mycket god i de Sydeuropiska länderna.

Orderingången på den Nordamerikanska marknaden sjönk tillbaka under kvartalet främst i USA. Volymnedgången ska ställas mot ett bra andra kvartal föregående år i USA och utsikterna bedöms alltså som goda för året.

På de mer volatila utvecklingsmarknaderna var orderingången blandad med en svagare utveckling i Sydostasien men med bra tillväxt i Latinamerika samt Mellanöstern.

## Resultat

	2007	2006	För-	2007	2006	För-	2006
	kv 2	kv 2	ändr	6 m å n	6 mån	ändr	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 065	1 055	0,9%	1 917	1 949	-1,6%	4 262
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			3,7%			2,0%	
Bruttovinst	400	398	0,5%	733	748	-2,0%	1 605
Bruttomarginal, %	37,6%	37,7%	-0,1%	38,2%	38,4%	-0,2%	37,7%
Rörelsekostnader, Mkr	-263	-282	-6,7%	-511	-547	-6,6%	-1 043
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	141	120	17,5%	230	209	10,0%	577
EBITA marginal %	13,2%	11,4%	1,8%	12,0%	10,7%	1,3%	13,5%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-	-1	-100,0%	-	-6	-100,0%	-10
EBIT	137	115	19,1%	222	195	13,8%	552
EBIT marginal %	12,9%	10,9%	2,0%	11,6%	10,0%	1,6%	13,0%

EBITA-resultatet uppgick till 141 Mkr (120) i perioden en ökning med 17,5% jämfört med föregående år. Resultattillväxten är huvudsakligen en följd av god kostnadskontroll och volymtillväxt. La Calhène som nu är fullt integrerat i verksamheten bidrar till resultattillväxten. EBITA-marginalen har förbättrats med 1,8-enheter och uppgår till 13,2 % i kvartalet. Den något lägre bruttomarginalen är i huvudsak en effekt av negativa valutakurseffekter.

## Aktiviteter

### Logistikprojekt

Infection Controls logistikprojekt som syftar till att effektivisera order- och leveransrutiner samt sänka kapitalbindningen utvecklas planenligt. Projektet kommer efter full implementering att leda till årliga inbesparingar om ca 50 Mkr.

### Produktion i Kina

Uppbyggnaden av en lokal tryckkärlstillverkning för sterilisatorer i Kina är ett viktigt led för att ytterligare öka konkurrenskraften för den kinesiska marknaden. Produktionen av tryckkärl i Kina kommer att påbörjas under innevarande års sista kvartal.

### Ny Affärsområdeschef

Med syfte att bättre samordna och integrera Infection Controls verksamheter som i dagsläget är uppdelad i en "supply" och en "marknads" division har en ny affärsområdeschef utsetts med ansvar för Infection Controls samlade och globala verksamhet. Syftet med den nya och sammanslagna organisationen under ny ledning är att ytterligare öka integrations- och tillväxttakten inom affärsområdet.

Till chef för det "nya" Infection Control har utsetts Christer Ström. Christer har en lång och gedigen internationell karriär bakom sig inom bl.a. Unilever-koncernen och senast inom Berendsen-gruppen där Christer varit Koncernchef. Berendsen som omsätter ca 5,5 miljarder kronor och

har ca 7 000 medarbetare, är ledande i Europa vad avser uthyrning och tvätt av textilier till hotell, restaurang, sjukvård m fl.

## Affärsområde Extended Care

### Orderingång

<b>Orderingång per marknad</b>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>	<b>2007</b>	2006	<i>Förändr. just. för</i>
	<b>kv 2</b>	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	<b>6 mån</b>	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	<b>945</b>	463	7,7%	<b>1 822</b>	951	6,8%
USA och Kanada	<b>411</b>	242	9,7%	<b>798</b>	584	-4,3%
Asien och Australien	<b>138</b>	32	-10,0%	<b>219</b>	52	-1,4%
Övriga världen	<b>50</b>	0	210,4%	<b>67</b>	2	-23,8%
<b>Affärsområdet totalt</b>	<b>1 544</b>	737	7,6%	<b>2 906</b>	1 589	2,5%

Affärsområdets orderingång ökade organiskt med 7,6% under kvartalet.

Volymutvecklingen i Europa var god överlag, speciellt vad avser Storbritannien och Beneluxregionen. På Nordamerikamarknaden var orderutvecklingen fortsatt god speciellt vad avser USA.

Orderingången för Huntleighverksamheterna som konsolideras i koncernen från och med februari innevarande år växer planerligt.

### Resultat

	<b>2007</b>	2006	<i>För-</i>	<b>2007</b>	2006	<i>För-</i>	2006
	<b>kv 2</b>	kv 2	<i>ändr</i>	<b>6 mån</b>	6 mån	<i>ändr</i>	helår
Nettoomsättning, Mkr	<b>1 552</b>	773	100,8%	<b>2 843</b>	1 581	79,8%	3 183
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			3,6%			-0,4%	
Bruttovinst	<b>699</b>	357	95,8%	<b>1 326</b>	719	84,4%	1 500
<i>Bruttomarginal, %</i>	<b>45,0%</b>	46,2%	-12%	<b>46,6%</b>	45,5%	1%	47,1%
Rörelsekostnader, Mkr	<b>-489</b>	-257	90,3%	<b>-951</b>	-508	87,2%	-977
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	<b>240</b>	105	128,6%	<b>429</b>	218	96,8%	539
<i>EBITA marginal %</i>	<b>15,5%</b>	13,6%	19%	<b>15,1%</b>	13,8%	13%	16,9%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	<b>-70</b>	–	100,0%	<b>-120</b>	-41	192,7%	-35
EBIT	<b>140</b>	101	38,6%	<b>255</b>	170	50,0%	488
<i>EBIT marginal %</i>	<b>9,0%</b>	13,1%	-4,1%	<b>9,0%</b>	10,8%	-1,8%	15,3%

Extended Cares EBITA-resultat ökade med 61,9 % i perioden och uppgick till 170 Mkr (105). I EBITA-resultatet ingår omstrukturerings- och integrationskostnader avseende Huntleigh integrationen uppgående till 70 Mkr. Exkluderas omstruktureringskostnader ökade EBITA-resultatet med 128,6 %.

Förbättringen är en effekt av resultatbidrag ifrån Huntleighförvärvet men också en väsentlig förbättring av Extended Cares underliggande resultat i spåret av de produktionseffektiviseringar som genomförts under fjolåret.

## Aktiviteter

### Produktutveckling och produktlanseringar

Arbetet med att ta fram en ny generation passiva patientlyftar fortskrider planenligt. I den nya produktfamiljen ersätter tre plattformar sju befintliga plattformar. Den nya produktfamiljen erbjuder starkt förbättrade prestanda samt förbättrad konkurrenskraft. Lanseringen av det nya patientlyftsprogrammet kommer att påbörjas under årets andra hälft och slutföras under år 2008.

### Huntleigh integrationen

Integrationen av Huntleigh förvärvet som påbörjades under årets inledning fortlöper planenligt. Sedan slutet av första kvartalet finns en gemensam organisation med en ny ledningsgrupp för det nya affärsområdet på plats. Den nya organisationen syftar till att optimera kostnadsstrukturen men också att bidra till att försäljningsmässiga synergier utvecklas fullt ut. De integrationsaktiviteter som hittills slutförts eller påbörjats omfattar:

- Avveckling av Huntleighs huvudkontor i Luton England.
- Sammanslagning av Huntleighs och Extended Cares sårvårdsverksamhet i USA
- Sammanslagning av Huntleighs och Extended Cares sårvårdsverksamhet i Storbritannien
- Stängning av Huntleighs och Extended Cares sårvårdsmadrastillverkning i Luton respektive Waterlooville och flytt till produktionsenheten i Poznan i Polen.
- Förhandlingar om stängning av Huntleighs sängtillverkning i Wednesbury England och flytt av verksamheten till Poznan i Polen.
- Sammanslagning av Huntleighs och Extended Cares säljbolag i Tyskland, Österrike, Schweiz, Skandinavien, Spanien och Irland.

Integrationsarbetet på kort sikt kommer primärt att inriktas mot att skapa en kostnadseffektiv och konkurrenskraftig struktur. Från och med år 2008 kommer fokus gradvis att förskjutas mot att utveckla försäljningsmässiga synergier som tros kunna bli märkbara ifrån mitten av nästa verksamhetsår.

Kostnadsmissiga synergier bedöms överstiga 300 Mkr årligen när de är fullt utvecklade 2009/2010. Kostnader för omstruktureringar bedöms komma att uppgå till ca 400 Mkr varav 250-260 Mkr belastar innevarande år.

Affärsområdet räknar med att kunna nå sina finansiella mål för den sammanslagna verksamheten under år 2009 innebärande en EBITA-marginal om minst 19% samt en organisk tillväxt om 7%.

## Övrig information

- Riskhantering** Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar världens ersättningssystem. Genom att Getinge är verksam i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.
- Finansiell riskhantering.* Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.
- Redovisning** Delårsrapporten har upprättats enligt IAS 34 Interim Financial Reporting. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen. Rapporten har inte varit föremål för revisorernas granskning.
- Framtidsinriktad information** Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.
- Nästa rapporttillfälle** Nästa rapport från Getingekoncernen (tredje kvartalet 2007) lämnas den 18 oktober 2007.
- Telefonkonferens** Telefonkonferens äger rum idag kl 09.30 svensk tid. För att delta, ring: inom Sverige +46(0)8 50 520 114 , lösen: Getinge utanför Sverige +44(0)20 7162 0125, lösen: Getinge
- En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nr:  
Sverige: +46 (0)8 505 203 33, access kod: 757656  
UK: +44 (0)20 7031 4064, access kod: 757656

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Getinge 16 juli 2007

Carl Bennet  
*Ordförande*

Johan Bygge

Rolf Ekedahl

Arild Karlsson

Carola Lemne

Margareta Norell Bergendahl

Bo Sehlin

Johan Stern

Johan Malmquist  
*Verkställande direktör*

Getinge AB  
Box 69, 310 44 Getinge  
Telefon 035-15 55 00. Telefax 035-549 52  
e-post [info@getinge.com](mailto:info@getinge.com)  
Organisationsnummer 556408-5032  
[www.getinge.com](http://www.getinge.com)

*Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.*

# Koncernens resultaträkning

M kr	2007	2006	För-	2007	2006	För-	2006
	kv 2	kv 2	ändr	6 mån	6 mån	ändr	Helår
Nettoomsättning	4 029	3 148	28,0%	7 444	6 123	21,6%	13 001
Kostnad för sålda varor <sup>4</sup>	-2 206	-1 726	27,8%	-3 957	-3 370	17,4%	-7 107
<b>Bruttovinst</b>	<b>1 823</b>	<b>1 422</b>	<b>28,2%</b>	<b>3 487</b>	<b>2 753</b>	<b>26,7%</b>	<b>5 893</b>
<i>Bruttomarginal</i>	<i>45,2%</i>	<i>45,2%</i>	<i>0,0%</i>	<i>46,8%</i>	<i>45,0%</i>	<i>1,8%</i>	<i>45%</i>
Försäljningskostnader <sup>4</sup>	-793	-625	26,9%	-1 508	-1 220	23,6%	-2 467
Administrationskostnader <sup>4</sup>	-394	-298	32,2%	-785	-598	31,3%	-1 191
Forsknings- och utvecklingskostnader <sup>1)</sup>	-78	-71	9,9%	-180	-153	17,6%	-282
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-70	-1		-120	-47		-45
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	8	-9		2	-6		28
<b>Rörelseresultat <sup>2)</sup></b>	<b>496</b>	<b>418</b>	<b>18,7%</b>	<b>896</b>	<b>729</b>	<b>22,9%</b>	<b>1 936</b>
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>12,3%</i>	<i>13,3%</i>	<i>-1,0%</i>	<i>12,0%</i>	<i>11,9%</i>	<i>0,1%</i>	<i>14,9%</i>
Finansnetto	-130	-54		-244	-103		-208
<b>Resultat före skatt</b>	<b>366</b>	<b>364</b>	<b>0,5%</b>	<b>652</b>	<b>626</b>	<b>4,2%</b>	<b>1 728</b>
Skatt	-106	-98		-189	-169		-469
<b>Nettovinst</b>	<b>260</b>	<b>266</b>	<b>-2,3%</b>	<b>463</b>	<b>457</b>	<b>1,3%</b>	<b>1 259</b>
<b>Hänförligt till:</b>							
Moderbolagets aktieägare	260	265		463	452		1 254
Minoritetsintresse	0	1		0	5		5
<b>Nettovinst</b>	<b>260</b>	<b>266</b>		<b>463</b>	<b>457</b>		<b>1 259</b>
Vinst per aktie <sup>3)</sup>	1,29	1,31	-1,5%	2,29	2,24	2,2%	6,21

1) Utvecklingskostnader uppgående till 142 Mkr (82) har aktiverats under året, varav 87 Mkr (50) i kvartalet.

2) Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade

<i>immateriella tillg</i>	-37	-9		-65	-18		-37
---------------------------	-----	----	--	-----	-----	--	-----

— på immateriella anl tillg	-16	-10		-34	-20		-47
-----------------------------	-----	-----	--	-----	-----	--	-----

— på materiella anl tillgångar	-122	-63		-218	-134		-250
--------------------------------	------	-----	--	------	------	--	------

	-175	-82		-317	-172		-334
--	------	-----	--	------	------	--	------

3) Det förekommer ingen utspädning

4) På grund av ändrad kategorisering av vissa kostnader har omklassificeringar gjorts från Kostnad för sålda varor till försäljnings- och administrationskostnader i föregående årssiffror.

## Resultat per kvartal

	2005	2005	2005	2006	2006	2006	2006	2007	2007
M kr	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2
Nettoomsättning	2 739	2 728	3 888	2 975	3 148	2 883	3 995	3 415	4 029
Kostnad för sålda varor	-1 518	-1 525	-2 163	-1 644	-1 726	-1 618	-2 120	-1 751	-2 206
Bruttovinst	1 221	1 203	1 725	1 331	1 422	1 265	1 875	1 664	1 823
Rörelsekostnader	-867	-856	-986	-1 020	-1 004	-898	-1 035	-1 264	-1 327
Rörelseresultat	354	347	739	311	418	367	840	400	496
Finansnetto	-50	-55	-47	-49	-54	-53	-52	-114	-130
Resultat före skatt	304	292	692	262	364	314	788	286	366
Skatt	-85	-82	-197	-71	-98	-85	-215	-83	-106
Nettovinst	219	210	495	191	266	229	573	203	260

## Koncernens balansräkning

	2007	2006	2006
Tillgångar M kr	30 juni	30 juni	31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	10 569	5 444	5 516
Materiella anläggningstillgångar	2 297	1 359	1 397
Finansiella anläggningstillgångar	968	729	1 876
Varulager	3 066	2 310	2 083
Kortfristiga fordringar	4 568	3 524	4 332
Likvida medel	843	942	673
<b>Summa tillgångar</b>	<b>22 311</b>	<b>14 308</b>	<b>15 877</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	6 110	5 372	6 005
Långfristiga skulder	12 139	6 043	6 568
Kortfristiga skulder	4 062	2 893	3 304
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>22 311</b>	<b>14 308</b>	<b>15 877</b>

## Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2007 kv 2	2006 kv 2	2007 6 mån	2006 6 mån	2006 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>					
Rörelseresultat	496	418	896	729	1 936
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	205	71	377	158	277
Finansiella poster	-130	-54	-244	-103	-203
Betald skatt	-171	-111	-296	-242	-387
<b>Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>400</b>	<b>324</b>	<b>733</b>	<b>542</b>	<b>1 623</b>
Förändringar i rörelsekapital					
Varulager	-122	-51	-507	-245	-75
Utrustning för uthyrning	-74	-3	-85	1	-11
Kortfristiga fordringar	100	182	577	449	-484
Kortfristiga rörelseskulder	-214	62	5	190	451
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>90</b>	<b>514</b>	<b>723</b>	<b>937</b>	<b>1 504</b>
<i>Investeringsverksamheten</i>					
Förvärv av dotterföretag	-58	9	-5 572	4	-272
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-95	-51	-155	-84	-206
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-137	-58	-220	-118	-315
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	2	93	7	94	157
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-288</b>	<b>-7</b>	<b>-5 940</b>	<b>-104</b>	<b>-636</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>					
Förändring av räntebärande skuld	472	174	4 667	-147	568
Förändring av långfristiga fordringar	5	-95	1 230	-120	-1 277
Nettoförändring av minoriteter	-	-	-	-	51
Utbetald utdelning	-444	-404	-444	-404	-405
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>33</b>	<b>-325</b>	<b>5 453</b>	<b>-671</b>	<b>-1 063</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-165</b>	<b>182</b>	<b>236</b>	<b>162</b>	<b>-195</b>
Likvida medel vid periodens början	931	689	673	684	684
Om räkningsdifferenser	77	71	-66	96	184
Likvida medel vid periodens slut	843	942	843	942	673

## Operativ kassaflödesanalys

M kr	2007 kv 2	2006 kv 2	2007 6 m ån	2006 6 mån	2006 Helår
<b>Rörelsen</b>					
Rörelseresultat	496	418	896	729	1 936
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	206	71	377	158	277
	<b>702</b>	489	<b>1 273</b>	887	2 213
<b>Förändring i operativt kapital</b>					
Varulager	-122	-51	-507	-245	-75
Utrustning för uthyrning	-74	-3	-85	1	-11
Kortfristiga fordringar	100	182	577	449	-484
Kortfristiga rörelseskulder	-214	62	5	190	451
<b>Operativt kassaflöde</b>	<b>392</b>	679	<b>1 263</b>	1 282	2 094

## Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2007 30 juni	2006 30 juni	2006 31 dec
Skulder till kreditinstitut	9 562	3 940	4 609
Avsättningar för pensioner, räntebärande	1 937	1 660	1 639
Avgår likvida medel	-843	-942	-673
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>10 656</b>	4 658	5 575

## Förändring eget kapital

M kr	2007	2006	2006
	30 juni	30 juni	31 dec
Ingående eget kapital	6 005	5 381	5 381
Utdelning	-444	-404	-404
Utdelning till minoritet	-	-	-1
Förändring om värderingsreserv säkringsredovisning	-55	135	160
Förändring av minoritet	-	-	-51
Omräkningsdifferens	141	-197	-339
Periodens resultat	463	457	1 259
Utgående eget kapital	6 110	5 372	6 005

Hänförligt till:

Moderbolagets aktieägare	6 086	5 296	5 983
Minoritetsintresse	24	76	22
Totalt eget kapital	6 110	5 372	6 005

## Koncernens nyckeltal

	2007	2006	För-	2005	2007	2006	För-	2005	2006
	kv 2	kv 2	ändr	kv 2	6 m år	6 mån	ändr	6 mån	Helår
Orderingång, Mkr	4 203	3 355	25,3%	2 883	7 940	6 669	19,7%	5 767	13 316
d:o just. för valuta o. förvärv			5,7%				2,7%		
Nettoomsättning, Mkr	4 029	3 148	28,0%	2 739	7 444	6 123	21,6%	5 264	13 001
d:o just. för valuta o. förvärv			6,6%				3,7%		
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	603	428	40,9%	359	1 080	794	36,0%	726	2 018
Omstrukturerings- och integrationskostnader	70	1	6900,0%	-	120	47	55,3%	-	45
EBITA	533	427	24,8%	359	960	747	28,5%	726	1 973
EBITA-marginal	13,2%	13,6%	-0,4%	13,1%	12,9%	12,2%	0,7%	13,8%	15,2%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	1,29	1,31	-1,5%	1,08	2,29	2,24	2,2%	2,16	6,21
Antal aktier, tusen	201 874	201 874		201 874	201 874	201 874		201 874	201 874
Arbetande kapital, Mkr					10 359	10 041	3,2%	8 740	10 217
Avkastning på arbetande kapital, procent					16,9%	17,9%	-1,0%	18,9%	19,2%
Avkastning på eget kapital, procent					21,6%	22,6%	-1,0%	26,1%	22,6%
Nettoskuldssättningsgrad, ggr					1,74	0,87	0,87	1,16	0,93
Räntetäckningsgrad, ggr					5,8	8,5	-2,7	7,90	9,0
Soliditet, procent					27,4%	37,5%	-10,1%	33,0%	37,8%
Eget kapital per aktie, kronor					30,15	26,23	14,9%	22,32	29,64
Antal anställda vid periodens slut					10 495	7 382	42,2%	7 201	7 531

## Förvärvade bolag under 2007

### **Huntleigh Technology PLC.**

Under första kvartalet 2007 förvärvade Getinge koncernen samtliga aktierna i Huntleigh Technology PLC. Huntleigh är verksam inom områdena specialmadrasser för trycksårsbehandling, sängar för intensiv-, specialist- och äldrevård, kompressionsprodukter som förebygger både uppkomsten av ventromboser och underlättar behandling av lymfödem och trycksår, samt utrustning för foster- och kärldiagnostik.

Vid förvärvet uppgick företagets tillgångar till cirka 2 400 Mkr och skulder till 1 000 Mkr. Den överenskomna köpeskillingen för 100% av aktierna uppgick till cirka 5 600 Mkr. Vid studien för fördelning av köpeskillingen har övervärde i immateriella och materiella tillgångar beräknats till cirka 1 400 Mkr. Omsättningen 2006 uppgick till cirka 3 000 Mkr, EBIT till cirka 390 Mkr och antalet anställda cirka 2 700. Huntleigh konsolideras fr.o.m. februari 2007.

## Definitioner

<b>EBIT</b>	Rörelseresultat
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv