
Rapportperioden januari – mars

- ◆ **Orderingången** ökade med 25 % till 4 673 Mkr (3 737)
motsvarande 10,6% organisk tillväxt
- ◆ **Nettoomsättningen** ökade med 20,3 % till 4 107 Mkr (3 415)
- ◆ **Resultat före skatt** ökade med 29 % till 369 Mkr (286)
- ◆ **Nettovinsten** ökade med 31 % till 266 Mkr (203)
- ◆ **Vinst per aktie** ökade med 29,7 % till 1,31 kr (1,01)
- ◆ **EBITA-resultatet före omstruktureringar** ökade med 36,7 %
till 655 Mkr (479)
- ◆ **Förvärv av Boston Scientifics** hjärt- och kärlkirurgi divisioner
- ◆ **Fortsatt goda resultatutsikter för året**

Orderingången

Efterfrågan på flertalet av koncernens marknader har varit fortsatt stark under perioden. Orderingången ökade organiskt med 10,6 % i kvartalet. Samtliga affärsområden uppvisade en bra volymutveckling i perioden. Orderingången var i likhet med de senaste kvartalen god på utvecklingsmarknaderna och i Nordamerika.

Medical Systems orderingång ökade organiskt med 11,7 %. Utvecklingen i Nord och Latinamerika var mycket god medan orderingången i Europa sjönk tillbaka något.

För Extended Care uppgick den organiska ordertillväxten till starka 10,4 %. Undantaget Nordamerika så har tillväxten varit god överlag.

Infection Control ökade sin orderingång med 9,4 % organiskt. I likhet med Medical Systems så var orderingången god eller mycket god på de geografiska regionerna utanför Europa. I Europa var volymerna något fallande.

Resultatet

Koncernens resultat före skatt uppgick till 369 Mkr (286) en ökning med 29 %. Kvartalet har belastats med omstruktureringskostnader om 23 Mkr (51). Ebita-resultatet exklusive omstruktureringskostnader uppgick till 655 Mkr (479) motsvarande en resultatökning om 37 %. Ebita-marginalen exklusive omstruktureringskostnader uppgick i perioden till 15,9 % (14%) och utvisar planmässiga marginalförbättringar inom Extended Care samt bidrag ifrån nyförvärvade divisionerna från Boston Scientific. Negativa valutaeffekter har belastat resultatet och uppgår till 55 Mkr.

Utsikter

Volymutsikterna och efterfrågan på koncernens produkter och tjänster bedöms fortsatt som mycket god och koncernens orderbok befinner sig på en god nivå.

Medical Systems räknar fortsatt med en volymtillväxt som överstiger den underliggande marknads tillväxt. Affärsområdets satsningar på att utöka marknadsorganisationen på utvecklingsmarknaderna samt att förstärka produktprogrammet bidrar till volymtillväxten. En fortsatt utbyggnad av produktionen vid enheterna i Turkiet och Kina stärker konkurrenskraften.

Hjärt- och Kärkirurgi divisionerna ifrån Boston Scientific förvärvet som konsolideras i affärsområdet från och med årets början bidrar till såväl resultattillväxten som till fortsatt marginalexpansion. Integrationskostnader om totalt ca 85 Mkr kommer i sin helhet att belasta innevarande år och leda till kostnadsmässiga inbesparingar om 100-120 Mkr per år från och med år 2010. Exkluderat integrationskostnader förväntas förvärvet bidra till koncernens resultat före skatt under innevarande år.

Extended Care räknar med en förbättrad volymtillväxt under innevarande år jämfört med fjolåret. Ett flertal produktyheter bidrar till volymtillväxten. Kostnadssynergierna ifrån de aktiviteter som genomförts i anslutning till Huntleighförvärvet bidrar till resultattillväxten samtidigt som integrationskostnaderna sjunker tillbaka. Framtagandet av kostnadssynergier kommer alltjämt att prägla integrationsarbetet avseende Huntleigh under innevarande års inledning men från och med årets andra hälft kommer tyngdpunkten att flyttas mot att realisera planerade intäktssynergier. Extended Care räknar med en betydande förstärkning av Ebita-marginalen under året.

Även för Infection Control förväntas volymtillväxten att vara fortsatt god. Expansionsplanen av marknadsorganisationen inom de viktiga tillväxt regionerna samt ett förstärkt produktprogram bidrar till denna utveckling.

Valutakursförändringar kommer att påverka innevarande års resultat negativt.

Sammanfattningsvis räknar koncernen med en organisk faktureringsstillväxt i linje med 2007 års nivå. Ebita-marginalen fortsätter att stärkas även exklusive hjärt- och kärkirurgi divisionerna ifrån Boston Scientific.

Affärsområde Medical Systems

Orderingång

	2008	2007	Förändr. just. för
Orderingång per marknad	3 mån	3 mån	valuta o. förvärv
Europa	807	798	-2,8%
USA och Kanada	619	239	15,1%
Asien och Australien	265	202	10,5%
Övriga världen	218	90	133,8%
Affärsområdet totalt	1 909	1 329	11,7%

Medical Systems orderingång ökade organiskt med goda 11,7 % i perioden. På Europa marknaderna var orderingången något lägre än motsvarande period föregående år. Orderingången på Tysktalande marknader och i Skandinavien steg medan övriga regioner inklusive Östra Europa uppvisade en lägre orderingång.

I Nordamerika var orderingången bra såväl i USA som på den kanadensiska marknaden. Integrationen av Surgical Workplaces verksamhet i affärsområdets amerikanska marknadsbolag har genomförts planmässigt och utan störningar under kvartalet.

Volymutvecklingen på marknaderna i Asien har överlag varit god inte minst vad avser Indien och Kina samt Mellanöstern. Volymtillväxten var också fortsatt god i Latinamerika speciellt i Brasilien där större beställningar erhöles.

Resultat

	2008	2007	För-	2007
	3 m mån	3 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 786	1 273	40,3%	6 079
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			8,1%	
Bruttovinst	1 023	704	45,3%	3 112
<i>Bruttomarginal, %</i>	57,3%	55,3%	2,0%	51,2%
Rörelsekostnader, Mkr	-740	-505	46,5%	-2 079
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	331	201	64,7%	1 040
<i>EBITA marginal %</i>	18,5%	15,8%	2,7%	17,1%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-3	-		-
EBIT	280	199	40,7%	1 033
<i>EBIT marginal %</i>	15,7%	15,6%	0,1%	17,0%

Affärsområdets Ebita-resultat uppgick till 331 Mkr (201) en ökning med 64,7 %. Den kraftiga resultatutvecklingen är en effekt av resultatbidrag ifrån de nyförvärvade divisionerna hjärt- och kärlkirurgi. Perioden belastas med omstruktureringskostnader uppgående till 3 Mkr avseende det ovannämnda förvärvet. Den organiska volymtillväxten har varit fortsatt

god i perioden. Affärsområdets Ebita-marginal exklusive omstruktureringskostnader uppgick till 18,5 % (15,8%).

Aktiviteter

Integrationen av förvärvet av Boston Scientifics hjärt- och kärlkirurgi divisioner

Integrationen av de nya hjärt- och kärlkirurgi divisionerna som konsolideras från och med januari månad innevarande år har utvecklats planenligt under det första kvartalet. Fokus för det initiala integrationsarbetet ligger dels på att bygga upp och transferera ett antal stödfunktioner som historiskt tillhandahållits ifrån Boston Scientific och dels på att transferera försäljningen av i första hand kärlkirurgiprodukter ifrån Boston Scientifics marknadsorganisation utanför USA till Medical Systems egna och befintliga säljbolag på aktuella marknader. Affärsområdet bedömer att man kommer att kunna tillhandahålla erforderliga funktioner till en lägre kostnad i den nya strukturen samtidigt som försäljningen i Medical Systems regi kommer att ge divisionerna ett större fokus och leda till en förbättrad tillväxt.

Affärsområdet planerar också för att realisera de försäljningsmässiga synergier som från och med 2009 ska leda till att den organiska tillväxten för den nya divisionen Cardiovascular lyfts till runt 10 %. De viktigaste ingredienserna i detta arbete är att distribuera divisionens Perfusionsprodukter igenom den starka och nya säljorganisationen i USA samt att introducera och kommersialisera hjärt- och kärlkirurgi divisionernas produkter till kunder i Europa där Medical Systems sedan tidigare är en stark marknadsorganisation. Speciellt produkterna för så kallad "Endoscopic Vessel Harvesting" bedöms ha stora tillväxtpotentialer på marknaderna utanför USA.

I anslutning till förvärvet av hjärt- och kärlkirurgi divisionerna ifrån Boston Scientific gjorde affärsområdet bedömningen att omstrukturerings- och integrationskostnaderna skulle komma att uppgå till 100 Mkr och att kostnaderna skulle komma att fördelas med 50 Mkr innevarande år och 50 Mkr 2009. Efter noggrannare analys bedöms de totala integrationskostnaderna att uppgå till ca 85 Mkr och till sin helhet kommer att belasta innevarande år. Kostnadsfördelningen som en följd av förvärvet bedöms komma att uppgå till 100-120 Mkr per år och kommer att bli synliga i resultatet från och med 2010.

Medical Systems har tillsammans med ledningen för den nyförvärvade hjärtkirurgidivisionen under perioden beslutat att avveckla verksamheten för kirurgisk ablation. Verksamheten som omsätter strax över 50 Mkr årligen har under en längre tid varit förlustbringande och möjligheterna att på sikt skapa en lönsam verksamhet har bedömts som mycket små.

Under perioden har Medical Systems lämnat in en stämningsansökan mot Terumo rörande patentintrång på affärsområdets produkter för "Endoscopic Vessel Harvesting". Kostnaderna för en process mot Terumo har beaktats i utsikterna för verksamheten.

Produktutveckling och produktanseringar

En viktig hörnsten i Medical Systems strategi är att upprätthålla ett tydligt produktledarskap på de marknader och områden där man är verksam. Mot denna bakgrund görs löpande stora investeringar i produktutveckling med tyngdpunkt på Critical Care och Cardiovascular divisionerna.

Sedan en tid bedrivs två viktigare utvecklingsprojekt inom Critical Care.

Nava (Neurally Adjusted Ventilatory Assist) som representerar ett nytt och ett effektivare sätt att styra och anpassa ventilatorns arbete till patientens behov fortsätter att skapa stort intresse bland användare på ett stort antal marknader. På kort sikt inriktas arbetet på att introducera Nava på ytterligare marknader samtidigt som ett flertal studier bedrivs i syfte att påvisa att Nava teknologin förbättrar vårdkvaliteten och kortar vårdtider.

Flow-i som är divisionens nya och innovativa anestesiprodukt har mött stort intresse bland potentiella användare och beslutsfattare vid de tillfällen då den presenterats. Volymmässigt kommer Flow-i först under 2009 att bidra till affärsområdets tillväxt.

Även inom Cardiovasculars perfusionsverksamhet bedrivs ett flertal utvecklingsprojekt. Framtagandet av en ny och enhetlig familj av oxygenatorer utvecklas planenligt och innebär att samtliga oxygenatorer kommer att bygga på Quadrox plattformen i framtiden. Projektet mot en enhetlig oxygenator familj förväntas slutföras under innevarande år och leder till förbättrade prestanda och väsentligt lägre tillverkningskostnader. Framtagandet av en ny hjärtlungmaskin fortlöper även den planenligt och produkten förväntas kunna lanseras under 2010. Som ett delprojekt i framtagandet av en ny hjärtlungmaskin utvecklas en enklare cardiac assist produkt att användas vid akut hjärtsjukvård för att under en begränsad tid hålla en patient som drabbats av hjärtstillestånd vid liv.

Produktion i Kina

Medical Systems uppbyggnad av en produktionsenhet i Kina Suzhou löper planenligt och enheten kommer att tas i drift under årets andra kvartal. Affärsområdets samlade produktion av takkonsoler för operationsrum kommer att förläggas till den nya enheten under året. Vidare kommer affärsområdet att förlägga produktionen av ett enklare operationsbord till enheten under året

Affärsområde Extended Care

Orderingång

	2008	2007	Förändr. just. för
<i>Orderingång per marknad</i>	3 mån	3 mån	valuta o. förvärv
Europa	1 068	877	14,1%
USA och Kanada	409	387	-3,2%
Asien och Australien	149	81	32,7%
Övriga världen	23	17	9,9%
Affärsområdet totalt	1 649	1 362	10,4%

Extended Cares orderingång har utvecklats bra under kvartalet och ökade organiskt med 10,4 %. Volymutvecklingen för Huntleighs produktprogram var speciellt god.

I Europa uppvisade flertalet marknader bra tillväxt speciellt Sydeuropa och Storbritannien.

I Nordamerika var orderingången något svagare under inledningen av året vilket är hänförligt till USA-marknaden som vuxit snabbt under 2007. Orderingången i Kanada var fortsatt stigande.

Volymutvecklingen på marknaderna utanför Europa och Nordamerika var generellt sett god.

Resultat

	2008	2007	För-	2007
	3 m mån	3 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 398	1 290	8,4%	6 009
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			-2,3%	
Bruttovinst	701	627	11,8%	2 775
<i>Bruttomarginal, %</i>	50,1%	48,6%	1,5%	46,2%
Rörelsekostnader, Mkr	-489	-462	5,8%	-1 894
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	242	188	28,7%	998
<i>EBITA marginal %</i>	17,3%	14,6%	2,7%	16,6%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-18	-50		-257
EBIT	194	115	68,7%	624
<i>EBIT marginal %</i>	13,9%	8,9%	5,0%	10,4%

Ebita-resultatet exklusive omstrukturingskostnader om 18 Mkr uppgick till 242 Mkr (188) en ökning med 28,7%. Den organiska faktureringsvolymen var lätt fallande i perioden. Resultattillväxten är en effekt av kostnadseffektiviseringar i spåret av Huntleighförvärvet. Effekterna av de produktionsförflyttningar som genomförts under föregående år är synliga i den förbättrade bruttomarginalen. Även omkostnaderna i perioden sjönk markant jämfört med motsvarande

period föregående år då Huntleigh endast ingick under februari och mars månader.

Aktiviteter

Integrationen av Huntleigh

Som tidigare meddelats så har stora delar av Huntleighintegrationen vad avser kostnadseffektiviseringar verkställt under 2007 såväl vad avser den produktionsmässiga strukturen som marknadsorganisationen. Under kvartalet har förhandlingar med fackliga företrädare vid enheten i Luton, England inletts med syfte att flytta den kvarvarande produktionen till affärsområdets produktionsenhet i Suzhou i Kina som är under uppförande. Produktionen vid enheten i Suzhou bedöms kunna tas i drift vid slutet av årets tredje kvartal och leda till ytterligare effektiviseringar.

Extended Care har under kvartalet avyttrat sin verksamhet Renray med säte i Winsford. Renray med en omsättning om ca 120 Mkr ingick i Huntleigh förvärvet och bedriver tillverkning och försäljning av möbler för äldreomsorgsinrättningar. Verksamheten bedöms inte vara en del av affärsområdets framtida kärnverksamhet. Renray har under den senaste 3 års perioden genererat förluster om genomsnittligt 9 Mkr per år. Köpare av Renray verksamheten är bolagets ledning.

Vidare har avtal träffats under perioden om att avyttra den kardiologi verksamhet som följde med Huntleigh förvärvet. Verksamheten omsätter drygt 30 Mkr på årsbasis och avses säljas till Schweiziska Schiller AG. Såväl Renray som kardiologi verksamheten säljs till koncernens bokförda värde för enheterna och ger således inte upphov till en realiserad vinst eller förlust.

Under innevarande års andra hälft kommer ökad tyngd att läggas vid utvecklandet av intäktssynergier som förväntas bidra till en stabil organisk volymtillväxt i linje med de tillväxtnål om 7 % som fastslagits och som gäller från och med år 2009.

Affärsområdet är väl positionerat för att realisera de tidigare aviserade kostnadssynergierna som från och med år 2009 kommer att överstiga 300 Mkr per år och integrationskostnaderna bedöms komma att uppgå till aviserade ca 400 Mkr varav 257 Mkr redan förbrukats under 2007 och resterande ca 140-150 Mkr belastar innevarande år i allt väsentligt.

Produktutveckling och lanseringar

En viktig del i Extended Cares ambitioner att höja den organiska tillväxten och att stärka konkurrenskraften är att bedriva en aktiv produktutveckling. Inom ramen för de lönsamhetsmål som kommunicerats avser affärsområdet att öka investeringarna för produktutveckling betydligt under de kommande åren. Under innevarande år kommer 15 till 20 nya produkter och större produktuppgräderingar att lanseras.

Affärsområdets nya produkt WoundAssist som används vid behandling av svårläkta sår och som är en produkt för så kallad "Negative Pressure Wound Therapy" (NPWT) utvecklas planenligt. Försäljningen är alltså koncentrerad till Storbritannien och Tyskland för att inhämta kund feedback inför en bredare lansering för i första hand övriga Europa marknader. WoundAssist bedöms ha stora möjligheter att ta en betydande del av marknaden utanför USA där affärsområdet har långa och djupa relationer med viktiga beslutsfattare. Marknaden för NPWT är en av de största och snabbast växande områdena inom avancerade sårbehandlingsprodukter.

Affärsområde Infection Control

Orderingång

	2008	2007	Förändr. just. för
<i>Orderingång per marknad</i>	3 mån	3 mån	valuta o. förvärv
Europa	606	626	-3,2%
USA och Kanada	324	300	18,3%
Asien och Australien	131	110	17,8%
Övriga världen	54	10	433,7%
Affärsområdet totalt	1 115	1 046	9,4%

Affärsområdets orderingång ökade organiskt med goda 9,4 %. I likhet med Medical Systems så var volymerna något fallande på Europa-marknaden. Volymnedgången förklaras av en lägre orderingång i Ryssland och Östra Europa och i mindre utsträckning Sydeuropa medan övriga Europamarknader uppvisat en bättre orderingång.

På den Nordamerikanska marknaden har såväl USA som Kanada haft en mycket bra orderingångsutveckling. Renodlingen av Getinge Inc till ett Infection Control bolag och transfereringen av Surgical Workplaces till Medical Systems marknadsbolag i USA har genomförts med bibehållen marknadsbearbetning.

Orderingången på utvecklingsmarknaderna utanför Europa har genomgående varit mycket god inte minst i Asien och Latinamerika.

Resultat

	2008	2007	För-	2007
	3 m mån	3 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	924	852	8,5%	4 357
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			11,6%	
Bruttovinst	352	333	5,7%	1 659
<i>Bruttomarginal, %</i>	38,1%	39,1%	-1,0%	38,1%
Rörelsekostnader, Mkr	-273	-248	10,1%	-1 034
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	83	89	-6,7%	640
<i>EBITA marginal %</i>	9,0%	10,4%	-1,4%	14,7%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-1	-		-
EBIT	78	85	-8,2%	625
<i>EBIT marginal %</i>	8,4%	10,0%	-1,6%	14,3%

Affärsområdets Ebita-resultat sjönk tillbaka något jämfört med föregående års första kvartal och uppgick till 83 Mkr (89). Faktureringsstillväxten har varit god samtidigt som bruttomarginalen påverkats negativt av valutakurseffekter. De högre omkostnaderna i perioden är i huvudsak hänförliga till planerig uppbyggnad av marknadsorganisationerna utanför Europa och till förstärkningen av affärsområdets ledning.

Aktiviteter

Ny organisation i USA

Den nya organisation för affärsområdets USA verksamhet som aviserades vid det senaste rapporttillfället har etablerats under kvartalet. Förändringen som innebär att Getinge Inc renodlas till att enbart inrikta sig mot infektionsbekämpningsmarknaden förväntas leda till ett ökat fokus och i förlängningen till en snabbare tillväxt och ökade marknadsandelar.

Fortsatt effektivisering av produktionsstrukturen

Infection Control har under kvartalet aviserat att man avser flytta tillverkningen av sterilisatorer vid fabriken i Peiting i Tyskland till fabriken i Getinge. Beslutet är ett led i affärsområdets ambition att minska antalet producerande enheter och att öka specialiseringen av kvarvarande enheter. Produktionen av desinfektionsprodukter vid enheten i Peiting kvarstår. Kostnaderna för den föreslagna åtgärden kommer att belasta årets resultatet med 4 Mkr och förväntas leda till årliga inbesparingar om 2 Mkr från och med 2009.

Övrig information

- Redovisning** Bokslutskommunikén har, för koncernen, upprättats enligt 34 Interim Financial Reporting och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen. Rapporten har inte varit föremål för revisorernas granskning.
- Nyemission** Som tidigare meddelats övertecknades Getinges nyemission som tillförde bolaget cirka 1 514 Mkr före emissionskostnader. Under april månad registrerades nyemissionen hos Bolagsverket och sista dagen för handel med BTA (betald tecknad aktie) var den 8 april 2008. De nya aktierna medför rätt till den av styrelsen föreslagna utdelningen om 2,40 kronor.
- Riskhantering** Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar världens ersättningssystem. Genom att Getinge är verksamt i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.
Finansiell riskhantering. Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.
- Framtidsinriktad information** Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.
- Nästa rapporttillfälle** Nästa rapport från Getingekoncernen (andra kvartalet 2008) lämnas den 14 juli 2008.
- Telefonkonferens** Telefonkonferens äger rum idag kl 14.00 svensk tid. För att delta, ring: inom Sverige +46(0)8 50 520 110 , lösen: Getinge utanför Sverige +44(0)20 7162 0025, lösen: Getinge

En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nr:
Sverige: +46 (0)8 505 203 33, access kod: 791923
UK: +44 (0)20 7031 4064, access kod: 791923

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Getinge 17 april 2008

Carl Bennet
Ordförande

Johan Bygge

Rolf Ekedahl

Arild Karlsson

Carola Lemne

Margareta Norell Bergendahl

Bo Sehlin

Johan Stern

Johan Malmquist
Verkställande direktör

Getinge AB
Box 69, 310 44 Getinge
Telefon 035-15 55 00. Telefax 035-549 52
e-post info@getinge.com
Organisationsnummer 556408-5032
www.getingegroup.com

Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.

Koncernens resultaträkning

M kr	2008 3 mån	2007 3 mån	För- ändr.	2007 Helår
Nettoomsättning	4 107	3 415	20,3%	16 445
Kostnad för sålda varor	-2 031	-1 751	16,0%	-8 899
Bruttovinst	2 076	1 664	24,8%	7 546
<i>Bruttomarginal</i>	50,5%	48,7%	1,8%	45,9%
Försäljningskostnader	-916	-715	28,1%	-3 072
Administrationskostnader	-437	-390	12,1%	-1 604
Forsknings- och utvecklingskostnader ¹	-145	-102	42,2%	-335
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-23	-51	-54,9%	-257
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-4	-6	-33,3%	4
Rörelseresultat ²	551	400	37,8%	2 282
<i>Rörelsemarginal</i>	13,4%	11,7%	1,7%	13,9%
Finansnetto	-182	-114		-507
Resultat före skatt	369	286	29,0%	1 775
Skatt	-103	-83		-514
Nettovinst	266	203	31,0%	1 261
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	265	203		1 260
Minoritetsintresse	1	0		1
Nettovinst	266	203		1 261
Vinst per aktie ³	1,31	1,01	29,7%	6,24

¹ Utvecklingskostnader uppgående till 85 Mkr (55) har aktiverats i kvartalet

² Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-81	-28		-139
— på immateriella anl tillgångar	-27	-18		-82
— på materiella anl tillgångar	-119	-96		-463
	-227	-142		-684

³ Det förekommer ingen utspädning

Resultat per kvartal

M kr	2006	2006	2006	2006	2007	2007	2007	2007	2008
	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1
Nettoomsättning	2 975	3 148	2 883	3 995	3 415	4 029	3 844	5 157	4 107
Kostnad för sålda varor	-1 644	-1 726	-1 618	-2 120	-1 751	-2 206	-2 140	-2 802	-2 031
Bruttovinst	1 331	1 422	1 265	1 875	1 664	1 823	1 704	2 355	2 076
Rörelsekostnader	-1 020	-1 004	-898	-1 035	-1 264	-1 327	-1 351	-1 322	-1 525
Rörelseresultat	311	418	367	840	400	496	353	1 033	551
Finansnetto	-49	-54	-53	-52	-114	-130	-132	-131	-182
Resultat före skatt	262	364	314	788	286	366	221	902	369
Skatt	-71	-98	-85	-215	-83	-106	-64	-261	-103
Nettovinst	191	266	229	573	203	260	157	641	266

Koncernens balansräkning

Tillgångar M kr	2008	2007	2007
	31 Mar	31 Mar	31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	13 953	10 423	10 396
Materiella anläggningstillgångar	2 605	2 353	2 327
Finansiella anläggningstillgångar	968	751	755
Varulager	3 271	2 956	2 913
Kortfristiga fordringar	5 380	4 794	5 706
Likvida medel	1 610	931	894
Summa tillgångar	27 787	22 208	22 991
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	7 851	6 267	6 623
Långfristiga skulder	15 163	11 442	11 908
Kortfristiga skulder	4 773	4 499	4 460
Summa eget kapital och skulder	27 787	22 208	22 991

Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2008 3 mån	2007 3 mån	2007 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Rörelseresultat	551	400	2 282
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	170	202	761
Finansiella poster	-182	-114	-507
Betald skatt	-204	-125	-528
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	335	363	2 008
Förändringar i rörelsekapital			
Varulager	-326	-385	-341
Utrustning för uthyrning	-34	-11	-168
Kortfristiga fordringar	432	477	-458
Kortfristiga rörelseskulder	97	188	287
Kassaflöde från den löpande verksamheten	504	632	1 328
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av dotterföretag	-4 894	-5 514	-5 622
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-90	-60	-348
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-120	-82	-467
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	-	5	34
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 104	-5 651	-6 403
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Förändring av räntebärande skuld	3 182	4 195	4 518
Förändring av långfristiga fordringar	59	1 225	1 249
Nyemission	1 492	-	-
Utbetald utdelning	-	-	-444
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	4 733	5 420	5 323
Periodens kassaflöde	133	401	248
Likvida medel vid periodens början	894	673	673
Omräkningsdifferenser	583	-143	-27
Likvida medel vid periodens slut	1 610	931	894

Operativ kassaflödesanalys

M kr	2008 3 mån	2007 3 mån	2007 Helår
Rörelsen			
Rörelseresultat	551	400	2 282
Omstruktureringskostnader	23	51	257
Justeringar för poster som ej ingår i kassamässigt rörelseöverskott	185	172	695
	759	623	3 234
Förändring i operativt kapital			
Varulager	-326	-385	-341
Utrustning för uthyrning	-34	-11	-168
Kortfristiga fordringar	432	477	-458
Kortfristiga rörelseskulder	97	188	287
Operativt kassaflöde	928	892	2 554
Omstrukturering, kassapåverkande	-38	-21	-190
Operativt kassaflöde efter omstruktureringskostnader	890	871	2 364

Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2008 31 Mar	2007 31 Mar	2007 31 dec
Skulder till kreditinstitut	12 688	9 119	9 454
Avsättningar för pensioner, räntebärande	1 750	1 921	1 805
Avgår likvida medel	-1 610	-931	-894
Räntebärande nettoskuld	12 828	10 109	10 365

Förändring eget kapital

M kr	2008	2007	2007
	31 Mar	31 Mar	31 dec
Ingående eget kapital	6 623	6 005	6 005
Utdelning	–	–	-444
Nyemission	1 492		
Förändring om värderingsreserv säkringsredovisning	6	-63	-58
Omräkningsdifferens	-536	122	-141
Periodens resultat	266	203	1 261
Utgående eget kapital	7 851	6 267	6 623
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	7 826	6 241	6 598
Minoritetsintresse	25	26	25
Totalt eget kapital	7 851	6 267	6 623

Koncernens nyckeltal

	2008	2007	För-	2006	2007
	3 m mån	3 mån	ändr.	3 mån	Helår
Orderingång, Mkr	4 673	3 737	25,0%	3 314	16 519
d:o just. för valuta o. förvärv			10,6%		
Nettoomsättning, Mkr	4 107	3 415	20,3%	2 975	16 445
d:o just. för valuta o. förvärv			4,6%		
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	655	479	36,7%	320	2 678
EBITA-marginal före omstrukturerings- och integrationskostnader	15,9%	14,0%	19%	10,8%	16,3%
Omstrukturerings- och integrationskostnader	23	51		–	257
EBITA	632	428	47,7%	320	2 421
EBITA-marginal	15,4%	12,5%	2,9%	10,8%	14,7%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	1,31	1,01	29,7%	0,93	6,24
Antal aktier, tusen	201 874	201 874	0,0%	201 874	201 874
Arbetande kapital, Mkr	16 542	10 223	61,8%	9 903	10 778
Avkastning på arbetande kapital, procent	15,6%	19,3%	-3,7%	18,5%	19,7%
Avkastning på eget kapital, procent	20,1%	22,1%	-2,0%	22,3%	20,3%
Nettoskulsättningsgrad, ggr	1,63	1,61	0,02	0,86	1,57
Räntetäckningsgrad, ggr	4,1	7,2	-3,1	8,2	4,3
Soliditet, procent	28,3%	28,2%	0,1%	38,8%	28,8%
Eget kapital per aktie, kronor	38,77	30,92	25,4%	27,14	32,68
Antal anställda vid periodens slut	11 090	10 343	7,2%	7 382	10 358

Moderbolagets resultaträkning

	2008	2007	2007
M kr	3 mån	3 mån	Helår
Administrationskostnader	-25	-29	-67
Rörelseresultat	-25	-29	-67
Finansnetto	203	-22	542
Resultat efter finansiella poster	178	-51	475
Bokslutsdispositioner	-	-	-
Resultat före skatt	178	-51	475
Skatt	-50	12	96
Nettovinst	128	-39	571

Moderbolagets balansräkning

	2008	2007	2007
Tillgångar M kr	31 Mar	31 Mar	31 dec
Materiella anläggningstillgångar	11	14	12
Andelar i koncernföretag	4 767	3 476	4 120
Långfristiga finansiella fordringar	40	49	41
Uppskjuten skattefordran	86		86
Fordringar hos koncernföretag	16 077	12 135	13 033
Kortfristiga fordringar	580	167	65
Summa tillgångar	21 561	15 841	17 357
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	5 449	3 606	3 829
Långfristiga skulder	11 508	8 223	7 523
Kortfristiga skulder	4 604	4 012	6 005
Summa eget kapital och skulder	21 561	15 841	17 357

Information angående moderbolagets utveckling i rapportperioden januari- mars 2008

Resultaträkning Vid periodens utgång har fordringar och skulder i utländsk valuta värderats till balansdagens kurs och en realiserad vinst om 180 Mkr ingår i kvartalets finansnetto.

Balansräkning Likviden från bolagets nyemission om cirka 1 500 Mkr var vid periodens utgång utnyttjad till återbetalning av bankkulder.

Under första kvartalet 2008 förvärvades hjärt- och kärlkirurgi divisionerna från Boston Scientifics till ett förvärvspris om 750 MUSD (4 851 Mkr). Ökningen i moderbolagets långfristiga skulder är i stort hänförlig till finansieringen av förvärvet.

Förvärvade bolag under 2008

Boston Scientifics divisioner för hjärt- och kärlkirurgi

I januari 2008 förvärvades från Boston Scientifics divisionerna för hjärt- och kärlkirurgi. Divisionerna är verksamma inom områdena för så kallad "endoscopic vessel harvesting", anastomosering, stabilisatorer och instrument för kirurgi på slående hjärtan och kärlimplantat. Totalt förvärvspris uppgick till cirka 750 MUSD (4 851 Mkr). Förvärvet redovisas enligt förvärvsmetoden. Förvärvskostnader i samband med förvärvet uppgick till 45 Mkr.

Förvärvade nettotillgångar och goodwill i samband med förvärvet

Mkr	Nettotillgångar	Balansräkning		Verkligt värde
		vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	
	Immateriella tillgångar	2	1 947	1 949
	Materiella tillgångar	351	45	396
	Lager	163		163
	Övriga omsättningstillgångar	239		239
	Avsättningar	-170		-170
	Kortfristiga skulder	-138	-45	-183
		447	1 947	2 394
	Goodwill			2 457
	Totalt förvärv med likvida medel			4 851

Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet

4 851

Goodwill som uppkommit i samband med transaktionen hänför sig till framtida integrationssynergier inom områdena kundunderlag, geografisk täckning, produktion, försäljning och distribution.

De förvärvade divisionerna från Boston Scientific ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 januari 2008.

Det är inte praktiskt genomförbart att specificera vinsten för förvärvet sedan förvärvstillfället då en omfattande integration genomförts under kvartalet.

Definitioner

EBIT	Rörelseresultat
EBITA	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv
BRIC	Brasilien, Ryssland, Indien och Kina