
Rapportperioden januari – juni

- ◆ **Orderingången** ökade med 15,7 % till 9 184 Mkr (7 940)
motsvarande 6,9 % organisk tillväxt
- ◆ **Nettoomsättningen** ökade med 15 % till 8 558 Mkr (7 444)
- ◆ **Resultat före skatt** ökade med 16 % till 756 Mkr (652)
- ◆ **Nettovinsten** ökade med 17,5 % till 544 Mkr (463)
- ◆ **Vinst per aktie** ökade med 17 % till 2,61 kr (2,23)
- ◆ **Ebita-resultatet före omstruktureringar** ökade med 28,6 % till
1 390 Mkr (1 081)
- ◆ **Starkt kassaflöde i andra kvartalet**
- ◆ **Fortsatt goda resultatutsikter för året**

2:a kvartalet 2008

Orderingången befinner sig kumulativt i linje med tillväxtförväntningarna och efterfrågan är överlag fortsatt god. Ebita-marginalen fortsätter att förbättras i linje med koncernens mål på såväl kort- som lång sikt.

Orderingången Koncernens orderingång ökade organiskt med 3,4 % i kvartalet. För perioden januari till juni ökade därmed orderingången organiskt med goda 6,9 %, vilket ligger i linje med koncernens tillväxtambitioner. Volymutvecklingen för koncernens affärsområden och för de olika geografiska regionerna har varit blandad under perioden. För koncernen som helhet har orderingången under perioden varit god på marknaderna utanför Västeuropa speciellt vad avser den nordamerikanska marknaden.

Medical Systems orderingång ökade organiskt med goda 11,9 %. Utvecklingen var god inom samtliga geografiska regioner med undantag för Nordamerika där volymerna i motsats till övriga affärsområden var fallande. Utvecklingen i östra Europa och delar av Västeuropa samt Latinamerika var speciellt god i perioden.

För Extended Care var den organiska orderingången under kvartalet i nivå med fjolårets. Orderingången var mycket god i Nordamerika men svagare i Västeuropa.

Inom Infection Control sjönk orderingången tillbaka vid en jämförelse med det mycket goda andra kvartalet 2007. Volymutvecklingen var bra i Nordamerika och på de flesta västeuropeiska marknader. I östra Europa där en större order registrerades under föregående års andra kvartal sjönk orderingången.

Resultatet

Koncernens resultat före skatt uppgick i perioden till 387 Mkr (366). Ebita-resultatet före omstruktureringskostnader ökade med 21,9 % till 735 Mkr (603), samtidigt som Ebita-marginalen förbättrades med 1,5 % till 16,5 %. Resultatförbättringen är i huvudsak hänförlig till resultatbidrag ifrån nyförvärvade hjärt- och kärlkirurgidivisionerna ifrån Boston Scientific. Omstruktureringskostnaderna i perioden relaterat till integrationen av såväl Huntleigh som hjärt- och kärlkirurgidivisionerna uppgick till 97 Mkr (70). Negativa valutakurseffekter har belastat kvartalets resultat med cirka 67 Mkr.

Medical Systems Ebita-resultat före omstruktureringskostnader ökade med 55,7 % till 344 Mkr (221), samtidigt som Ebita-marginalen ökade med 2,9 procentenheter till 18,5 %. Förbättringen är hänförlig till de nyförvärvade hjärt- och kärlkirurgidivisionerna.

Extended Cares Ebita-resultat före omstruktureringskostnader ökade med 8,3 % till 260 Mkr (240). Ebita-marginalen uppgick till 17,3 % (15,5). Bruttomarginalen befinner sig fortsatt på en god nivå i spåret av de effektiviseringar som genomförts vad avser produktionsstrukturen.

För Infection Control sjönk Ebita-resultatet något till 131 Mkr (141). Det lägre rörelseresultatet är en effekt av en lägre bruttomarginal, negativa valutakurseffekter och en ojämn beläggning av fabrikerna under perioden.

Koncernens operativa kassaflöde uppgick för kvartalet till goda 785 Mkr (419), en ökning med 87,4 %.

Utsikter

Efterfrågan bedöms fortsatt befinna sig på en god nivå. Den lägre efterfrågan på de västeuropeiska marknaderna under årets inledning kompenseras av fortsatt god efterfrågan på utvecklingsmarknaderna och i Nordamerika. Beställningar ifrån kunder i Västeuropa förväntas förbättras under årets andra hälft. Koncernens orderbok befinner sig alltså på en god nivå.

Medical Systems förväntas ha en fortsatt god volymtillväxt på nivåer överstigande marknadens underliggande tillväxt. Tillväxten gynnas av den utbyggnad som skett av affärsområdets marknadsorganisation globalt samt av de förstärkningar som gjorts och görs inom produktutvecklingsområdet. Konkurrenskraften stärks som en följd av produktionsinvesteringar i Kina och Turkiet.

Hjärt- och kärlkirurgidivisionerna som konsolideras i koncernen från och med innevarande år bidrar till såväl ökade rörelsemarginaler som till fortsatt god resultatutveckling för Medical Systems. Aviserade kostnadseffektiviseringsprogram inom hjärt- och kärlkirurgidivisionerna kommer från och med år 2010 att leda till kostnadsinbesparingar om mellan 100 och 120 Mkr per år.

Extended Care räknar med en förbättrad volymtillväxt under innevarande år som en följd av genomförda och planerade produktlanseringar samtidigt som intäktssynergier i anslutning till Huntleigh-förvärvet blir märkbara under innevarande års senare del. Affärsområdets rörelsemarginal förbättras markant till följd av realiserade synergivinster och fallande omstruktureringskostnader.

Infection Control räknar fortsatt med god volymtillväxt i spåret av en gradvis utbyggnad av marknadsorganisationen inte minst på utvecklingsmarknaderna och i Nordamerika. Ett förstärkt produktprogram bidrar också till en god tillväxt.

Valutakursförändringar belastar innevarande års resultat negativt, med tyngdpunkt på årets första hälft. Omstruktureringskostnader avseende integrationen av såväl Huntleigh som hjärt- och kärlkirurgidivisionerna bedöms för helåret att uppgå till cirka 200 Mkr.

Utvecklingen under kvartalet har inte föranlett några revideringar av resultatutsikterna för året. Koncernen räknar fortsatt med en organisk faktureringsstillväxt i linje med 2007 års nivå, samtidigt som Ebita-marginalen fortsätter att stärkas även borträknat hjärt- och kärlkirurgidivisionerna som förväntas bidra till resultat före skatt redan innevarande år.

Affärsområde Medical Systems

Orderingång

Orderingång per marknad	2008	2007	<i>Förändr. just. för</i>	2008	2007	<i>Förändr. just. för</i>
	kv 2	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	6 m å n	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	1 066	854	21,5%	1 873	1 652	9,8%
USA och Kanada	558	272	-8,6%	1 178	511	2,5%
Asien och Australien	312	278	0,5%	576	480	4,7%
Övriga världen	107	85	18,7%	325	175	77,8%
Affärsområdet totalt	2 043	1 489	11,9%	3 952	2 818	11,8%

Orderingången fortsätter att utvecklas bra för affärsområdet. Under kvartalet ökade orderingången organiskt med goda 11,9 %.

I Europa var orderingången generellt sett mycket god. Undantaget Skandinavien och Storbritannien uppvisade samtliga delmarknader bra volymtillväxt. Ökningarna på tysktalande marknader, i Benelux samt i östra Europa var speciellt god.

I Nordamerika sjönk orderingången till följd av färre orderavslut inom framför allt Critical Care. Efterfrågemässigt bedöms marknaden i Nordamerika som fortsatt stabil.

På utvecklingsmarknaderna var orderingången alltså god i såväl Sydostasien som i Latinamerika och Mellanöstern.

Den svagare orderingången i Asien och Australien regionen är hänförlig till den japanska marknaden.

Resultat

	2008	2007	<i>För-</i>	2008	2007	<i>För-</i>	2007
	kv 2	kv 2	<i>ändr</i>	6 m å n	6 mån	<i>ändr.</i>	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 857	1 413	31,4%	3 643	2 685	35,7%	6 079
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			4,8%			6,3%	
Bruttovinst	1 078	724	48,9%	2 101	1 428	47,1%	3 112
<i>Bruttomarginal, %</i>	58,1%	51,2%	6,9%	57,7%	53,2%	4,5%	51,2%
Rörelsekostnader, Mkr	-780	-505	54,5%	-1 520	-1 010	50,5%	-2 079
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	344	221	55,7%	674	422	59,7%	1 040
<i>EBITA marginal %</i>	18,5%	15,6%	2,9%	18,5%	15,7%	2,8%	17,1%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-42	-		-45	-		-
EBIT	256	219	16,9%	536	418	28,2%	1 033
<i>EBIT marginal %</i>	13,8%	15,5%	-1,7%	14,7%	15,6%	-0,9%	17,0%

Ebita-resultatet före omstruktureringar uppgick till 344 Mkr (221 Mkr) vilket motsvarar en resultatökning om 55,7 %. Resultatförbättringen är hänförlig till bidrag ifrån de nyförvärvade divisionerna för hjärt- och kärlkirurgi. Den förbättrade brutto- och Ebita-marginalen är även den en effekt av de nyförvärvade divisionerna. Omstruktureringskostnader belastar kvartalsresultatet med 42 Mkr och avser kostnader för den tidigare aviserade produktionsflytten ifrån Dorado i Puerto Rico till Wayne i New Jersey.

Aktiviteter

Integration av hjärt- och kärlkirurgidivisionerna

Arbetet med att integrera hjärt- och kärlkirurgidivisionerna som förvärvades ifrån Boston Scientific fortgår planenligt. Affärsområdet räknar med att kunna realisera de kostnads- och intäktsmässiga synergier som presenterades i anslutning till förvärvet.

De kostnads- och intäktsmässiga synergier som från och med år 2010 förväntas uppgå till mellan 100 till 120 Mkr per år avser dels produktions- och dels administrativa effektiviseringar. Vad gäller effektiviseringar av produktionen har beslut fattats i perioden att flytta tillverkningen av hjärtkirurgiprodukter ifrån enheten i Dorado i Puerto Rico till affärsområdets fabrik i Wayne i New Jersey. En optimerad administrativ struktur kommer att ha uppnåtts vid utgången av 2009.

Vad avser intäktssynergier så räknar affärsområdet med att dessa leder till att den nya Cardiovascular divisionen uppnår en uthållig organisk tillväxt om 10 % från och med 2009. De intäktsmässiga synergier kommer dels bestå i att hjärt- och kärlkirurgiprodukter erbjuds till Medical Systems befintliga kunder framförallt utanför USA samt att perfusionsprodukter marknadsförs i USA genom hjärt- och kärlkirurgidivisionernas starka säljkanaler.

Under årets andra kvartal har integrationskostnader uppgående till 42 Mkr belastat resultatet avseende fabrikstransfereringen som nämnts ovan. Totala integrationskostnader för innevarande år bedöms uppgå till ca 60 Mkr. Resterande del av integrationskostnader om ca 25 Mkr förväntas belasta första halvåret 2009.

Produktutveckling och produktlanseringar

NAVA

Arbetet med att lansera affärsområdets nya och banbrytande ventilatorteknologi, NAVA, fortgår planenligt. Under perioden har en uppdaterad version av NAVA (NAVA 2) med förbättrad signalbehandling lanserats. Försäljningen av den mjukvarumodul som möjliggör en uppgradering av Servo-i ventilatorn till NAVA-status har hittills under året gått mycket bra. Parallellt med arbetet att introducera NAVA på viktigare sjukhus och hos viktigare opinionsbildare bedrivs kliniska studier och utvärderingar för att på sikt påvisa att NAVA leder till att vårdtider och därmed vårdkostnader kan sänkas.

Flow-i

Som tidigare aviserats avser Medical Systems att etablera sig på den globala anestesimarknaden med ett nytt och slagkraftigt anestesiproduktprogram. Den nya produktfamiljen erbjuder ett flertal kliniska förbättringar jämfört med befintliga och konkurrerande produkter.

För att säkerställa att den förestående produktlanseringen av Flow-i blir framgångsrik och banbrytande har affärsområdet beslutat att uppgradera specifikationen vad avser såväl prestanda som funktionalitet i den första generationen anestesimaskiner som är tänka att nå marknaden. Som en följd av detta beslut senareläggs den kommersiella lanseringen av Flow-i till anestesikonferensen ESA som äger rum i juni 2009 i Milano, Italien. De resultatmässiga effekterna i termer av fakturering och resultat som en följd av ovan nämnda förändringar av tidsplanen blir obetydliga såväl vad avser verksamhetsåret 2008 som 2009.

Cardiovascular

Medical Systems har presenterat sin nya så kallade ELS-produkt (Emergency Life Support) på ett antal läkarkongresser, senast i maj på International Congress on Perfusion i Frankenthal, Tyskland. Potentiella kunder har visat stort intresse för produkten som är tänkt att lanseras under första halvåret 2009. ELS är en Cardiac assist produkt som öppnar helt nya marknader och applikationer inom akutsjukvård. ELS ersätter på samma sätt som en hjärt-lungmaskin såväl hjärtats som lungans funktion och kan därför hålla en patient som drabbats av till exempel hjärtstillestånd vid liv tills dess att kvalificerad sjukhusvård kan sättas in. Produkten som är portabel är redan som prototyp i drift vid ett antal sjukhus i Tyskland med goda resultat. ELS-produkten är initialt tänkt att användas på så kallade "cath-labs" och för akuta transporter mellan sjukhus. På längre sikt förväntas produkten kunna användas i ambulanser och andra räddningsfordon.

Arbetet med att utveckla en ny generation hjärt-lungmaskiner fortlöper också planenligt. Den kommande hjärt-lungmaskinen som är moduluppbyggd kommer till stor del att bygga på teknologin i den ovan nämnda ELS produkten. Affärsområdet räknar med att kunna lansera den nya hjärt-lungmaskinen under slutet av år 2010.

Produktion i Kina

Som tidigare meddelats har Medical Systems planenligt färdigställt sin produktionsanläggning i Suzhou i Kina. Fabriken kommer att bli globalt ansvarig för all tillverkning av så kallade Ceiling Service Units och kommer även från och med innevarande års slut att ansvara för tillverkningen av de allra enklaste operationsborden.

Förvärv av svenska Olmed AB

Medical Systems har i perioden förvärvat samtliga aktier i Olmed AB baserat i Dalby i Sverige. Olmed som 2007 omsatte knappt 70 Mkr har varit distributör av Surgical Workplaces produkterna sedan början av 90-talet och har 10 medarbetare. Förvärvet av Olmed följer koncernens och affärsrådets strategi att i största möjliga utsträckning äga

distributionskanalerna på alla viktigare marknader. Olmed som konsolideras i koncernens räkenskaper från och med 1:a juli 2008 förväntas bidra till koncernens vinst per aktie under 2008.

Affärsområde Extended Care

Orderingång

Orderingång per marknad	2008	2007	<i>Förändr. just. för</i>	2008	2007	<i>Förändr. just. för</i>
	kv 2	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	6 m ån	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	816	945	-5,1%	1 885	1 822	4,9%
USA och Kanada	403	411	16,0%	812	798	5,6%
Asien och Australien	136	138	2,1%	285	219	15,8%
Övriga världen	33	50	-22,0%	56	67	-11,7%
Affärsområdet totalt	1 388	1 544	0,5%	3 038	2 906	5,6%

Orderingången för Extended Care var organiskt i nivå med fjolårets andra kvartal. Volymutvecklingen för produktlinje Medical Beds som är affärsområdets lönsamhetsmässigt svagaste produktlinje sjönk tillbaka. Orderingången i perioden exklusive produktlinjen Medical Beds ökade organiskt med 7 %.

På den europeiska marknaden som utvecklades starkt under årets första kvartal var orderingången fallande i kvartalet.

Den lägre orderingången i Europa är hänförlig till den engelska marknaden som föll tillbaka efter årets starka inledning. Övriga marknader i Europa befann sig i nivå med, eller något bättre än, motsvarande period föregående år.

I Nordamerika utvecklades orderingången mycket bra i perioden med bra tillväxt i såväl USA som Kanada.

Resultat

	2008	2007	För-	2008	2007	För-	2007
	kv 2	kv 2	ändr	6 m ån	6 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 505	1 552	-3,0%	2 903	2 842	2,1%	6 009
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			8,9%			3,2%	
Bruttovinst	722	699	3,3%	1 423	1 326	7,3%	2 775
Bruttomarginal, %	48,0%	45,0%	3,0%	49,0%	46,7%	2,3%	46,2%
Rörelsekostnader, Mkr	-490	-489	0,2%	-979	-951	2,9%	-1 894
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	260	240	8,3%	501	429	16,8%	998
EBITA marginal %	17,3%	15,5%	1,8%	17,3%	15,1%	2,2%	16,6%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	-54	-70		-73	-120		-257
EBIT	178	140	27,1%	371	255	45,5%	624
EBIT marginal %	11,8%	9,0%	2,8%	12,8%	9,0%	3,8%	10,4%

Ebita-resultatet före omstruktureringskostnader ökade med 8,3 % och uppgick till 260 Mkr (240). Ebita-marginalen uppgick till 17,3 % i perioden motsvarande en marginalförbättring om 1,8 procentenheter. Det något bättre rörelseresultatet och den högre rörelsemarginalen är en effekt av en förbättrad kostnadsstruktur i spåret av Huntleighintegrationen. Organiskt ökade faktureringen med 8,9 % i kvartalet. Negativa valutakurseffekter belastar kvartalet med ca 21 Mkr. Kvartalsresultatet har belastats med omstruktureringskostnader uppgående till 54 Mkr.

Aktiviteter

Integrationen av Huntleigh

Arbetet med att utveckla och realisera synergier i spåret av Huntleigh-förvärvet utvecklas mycket bra. Under kvartalet har en uppgörelse träffats med fackliga företrädare vid produktionsenheten i Luton i England om förflyttning av den kvarvarande produktionen i Luton till produktionsenheten i Suzhou i Kina som färdigställts under kvartalet. Produktionstransfereringen förväntas slutföras före innevarande års utgång och avser i första hand förflyttning av pumpkonsoler för trycksårsmadrasser och DVT-prevention. Flytten av tillverkningen vid enheten i Ipswich i England till anläggningen i Polen är även den i slutskedet. Därmed är transformeringen av Huntleighs produktionsstruktur i allt väsentligt genomförd.

Vad beträffar sammanslagning och effektivisering av Huntleighs och Extended Cares marknads- och försäljningsorganisationer är även denna med få undantag slutförd.

Som tidigare meddelats så räknar Extended Care med att de vidtagna strukturåtgärderna ska leda till årliga kostnadsinbesparingar överstigande 300 Mkr per år och med full effekt från och med år 2009.

Med beaktande av att det ovan beskrivna programmet för kostnadsrationalisering nu till stor del är slutfört kommer ett ökat fokus framöver att läggas på att realisera potentiella intäktssynergier. Det

faktum att Huntleighs och Extended Cares verksamheter kompletterar varandra såväl vad avser kunder som produkter, bedöms den organiska tillväxten stärkas under kommande år. Målsättningen är att intäktssynergier ska bidra till att affärsområdet uppnår en stabil och uthållig volymtillväxt om 7% organiskt. Ett antal nya kunderbidanden som omfattar såväl Huntleighs som Extended Cares produkter har utarbetats under det senaste året och kommer att ligga till grund för utvecklandet av försäljningssynergierna. Utbildningsinsatser av respektive säljkår har satts igång sedan en tid tillbaka och förväntningarna är att intäktssynergierna ska bli synliga från och med årets andra hälft.

Sammanfattningsvis har integrationen av Huntleigh gått snabbare än planerat och med bättre effekt vad avser kostnadssynergier än vad som ursprungligen uppskattades.

Produktutveckling och lanseringar

Som tidigare meddelats är affärsrådets ambition att lansera 15 till 20 nya produkter och större produktupptraderingar under 2008. Under innevarande kvartal har ett tiotal produkter lanserats, exempelvis produktserien Care-O-Line som är en helhetslösning för det privata badrummet och där produkten kan anpassas över tiden beroende på hur patientens rörelseförmåga förändras.

Marknaden för "Negative Pressure Wound Therapy" (NPWT) är en av de största och snabbast växande områdena inom avancerade sårvårdsprodukter. Inom detta segment erbjuder Extended Care produkten WoundAssist, som lanserades i Tyskland och Storbritannien under slutet av 2007. Under andra kvartalet har den fortsatta lanseringen av WoundAssist inletts på ytterligare ett antal marknader utanför USA, men med tyngdpunkt på Europa. Affärsrådets ambition är att bli en betydande spelare på den europeiska marknaden där Extended Care sedan lång tid har starka relationer med beslutsfattare inom sårvårdsområdet.

Behovet av produkter anpassade till personer som lider av extrem övervikt bedöms öka avsevärt i framtiden. Extended Care ser stora möjligheter att växa inom detta segment. Under perioden lanserade affärsområdet ett komplett program med produkter avsedda för denna patientgrupp.

Affärsområde Infection Control

Orderingång

Orderingång per marknad	2008	2007	<i>Förändr. just. för</i>	2008	2007	<i>Förändr. just. för</i>
	kv 2	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	6 m ån	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Europa	569	647	-10,9%	1 175	1 272	-7,1%
USA och Kanada	329	345	6,6%	652	645	12,1%
Asien och Australien	138	130	6,2%	268	240	11,5%
Övriga världen	45	49	-6,5%	99	59	69,0%
Affärsområdet totalt	1 081	1 171	-3,7%	2 194	2 216	2,5%

I jämförelse med det goda andra kvartalet föregående år sjönk orderingången tillbaka i perioden.

Orderingången i Europa var fallande jämfört med det starka andra kvartalet föregående år. Den lägre orderingången i regionen är hänförlig till Östeuropa där en större beställning registrerades under fjolårskvartalet. På övriga marknader i Europa var orderingången sammantaget något bättre eller i nivå med andra kvartalet 2007.

I Nordamerika är volymutvecklingen och efterfrågan fortsatt god.

Orderingången på utvecklingsmarknaderna var blandad i perioden, med god tillväxt i Mellanöstern och Latinamerika men något sämre i Sydostasien.

Resultat

	2008	2007	<i>För-</i>	2008	2007	<i>För-</i>	2007
	kv 2	kv 2	<i>ändr</i>	6 m ån	6 mån	<i>ändr.</i>	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 089	1 065	2,3%	2 013	1 917	5,0%	4 357
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			6,7%			8,9%	
Bruttovinst	400	400	0,0%	752	733	2,6%	1 659
<i>Bruttomarginal, %</i>	36,7%	37,6%	-0,9%	37,4%	38,2%	-0,8%	38,1%
Rörelsekostnader, Mkr	-273	-263	3,8%	-545	-511	6,7%	-1 034
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	131	141	-7,1%	214	230	-7,0%	640
<i>EBITA marginal %</i>	12,0%	13,2%	-12%	10,6%	12,0%	-14%	14,7%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-1	-		-2	-		-
EBIT	126	137	-8,0%	205	222	-7,7%	625
<i>EBIT marginal %</i>	11,6%	12,9%	-13%	10,2%	11,6%	-14%	14,3%

Infection Controls Ebita-resultat uppgick till 131 Mkr (141). Det försämrade resultatet är i första hand en effekt av en lägre bruttomarginal som förklaras av ett ojämnt kapacitetsutnyttjande i de svenska fabriken samt av negativa valutakurseffekter som belastar kvartalet med cirka 13 Mkr. De ökade rörelsekostnaderna är i linje med planerade aktiviteter.

Aktiviteter

Ny organisation

Med syfte att skapa ett mer integrerat affärsområde har ett flertal organisationsförstärkningar genomförts sedan hösten 2007. Bland annat har de tidigare uppdelade funktionerna "försäljning & marknad" och "supply chain" slagits ihop under gemensam ledning. Under början av året samordnades dessutom affärsområdets USA-verksamhet för att få ett ökat fokus och ett bättre utnyttjande av affärsområdets gemensamma resurser. Under andra kvartalet lanserades en offensiv strategi för det "nya" Infection Control i syfte att skapa en mer dynamisk och tillväxtorienterad verksamhet samt stärka affärsområdets marknadsledande position inom infektionsbekämpning.

Produktion i Kina

Under årets andra kvartal meddelade Infection Control att man avser flytta tillverkningen av tryckkärl för standardautoklaver från fabriken i Getinge i Sverige till affärsområdets produktionsanläggning i Suzhou i Kina. Beslutet ligger i linje med affärsområdets ambition att koncentrera mer produktion samt inköp av komponenter till länder med konkurrenskraftigare kostnadsläge. När överflyttningen till Suzhou är genomförd i sin helhet kommer kostnadsbesparingen för affärsområdet att uppgå till cirka 15 Mkr årligen.

Nya marknader

Affärsområdet har som ambition att öka sin exponering mot marknader med goda tillväxtförutsättningar och har under perioden öppnat försäljningskontor i Dubai i Förenade Arabemiraten och Sao Paulo i Brasilien. På den japanska marknaden har ett försäljningskontor öppnats i Fukuoka.

Övrig information

- Redovisning** Bokslutskommunikén har, för koncernen, upprättats enligt 34 Interim Financial Reporting och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen. Rapporten har inte varit föremål för revisorernas granskning.
- Riskhantering** Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar världens ersättningsystem. Genom att Getinge är verksamt i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.
Finansiell riskhantering. Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.
- Framtidsinriktad information** Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.
- Nästa rapporttillfälle** Nästa rapport från Getingekoncernen (tredje kvartalet 2008) lämnas den 16 oktober 2008.
- Telefonkonferens** Telefonkonferens äger rum idag kl 09:30 svensk tid. För att delta, ring: inom Sverige +46 (0)8 5052 0114 , lösen: Getinge utanför Sverige +44 (0)20 7162 0125, lösen: Getinge

En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nr:
Sverige: +46 (0)8 5052 0333, access kod: 802340
UK: +44 (0)20 7031 4064, access kod: 802340

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Getinge 14 juli 2008

Carl Bennet
Ordförande

Johan Bygge

Rolf Ekedahl

Arild Karlsson

Carola Lemne

Margareta Norell Bergendahl

Bo Sehlin

Johan Stern

Johan Malmquist
Verkställande direktör

Getinge AB
Box 69, 310 44 Getinge
Telefon 035-15 55 00. Telefax 035-549 52
e-post info@getinge.com
Organisationsnummer 556408-5032
www.getingegroup.com

Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.

Koncernens resultaträkning

M kr	2008	2007	För-	2008	2007	För-	2007
	kv 2	kv 2	ändr	6 m ån	6 mån	ändr.	Helår
Nettoomsättning	4 451	4 029	10,5%	8 558	7 444	15,0%	16 445
Kostnad för sålda varor	-2 251	-2 206	2,0%	-4 282	-3 957	8,2%	-8 899
Bruttovinst	2 200	1 823	20,7%	4 276	3 487	22,6%	7 546
<i>Bruttomarginal</i>	49,4%	45,2%	4,2%	50,0%	46,8%	3,2%	45,9%
Försäljningskostnader	-984	-793	24,1%	-1 900	-1 508	26,0%	-3 072
Administrationskostnader	-446	-394	13,2%	-883	-785	12,5%	-1 604
Forsknings- och utvecklingskostnader ¹	-116	-78	48,7%	-261	-180	45,0%	-335
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-97	-70		-119	-120		-257
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	4	8	-50,0%	0	2		4
Rörelseresultat ²	561	496	13,1%	1 113	896	24,2%	2 282
<i>Rörelsemarginal</i>	12,6%	12,3%	0,3%	13,0%	12,0%	1,0%	13,9%
Finansnetto	-174	-130		-357	-244		-507
Resultat före skatt	387	366	5,7%	756	652	16,0%	1 775
Skatt	-108	-106		-212	-189		-514
Nettovinst	279	260	7,3%	544	463	17,5%	1 261
Hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare	278	260		542	463		1 260
Minoritetsintresse	1	—		2	—		1
Nettovinst	279	260		544	463		1 261
Vinst per aktie ³	1,31	1,22	7,4%	2,61	2,23	17,0%	5,97

¹ Utvecklingskostnader uppgående till 207 Mkr (142) har aktiverats under året, varav 122 Mkr (87) i kvartalet.

² Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-77	-37		-158	-65		-139
— på immateriella anl tillgångar	-23	-16		-51	-34		-82
— på materiella anl tillgångar	-128	-122		-247	-218		-463
	-228	-175		-456	-317		-684

³ Nyemissionen registrerades den 15 april 2008. Nyckeltal per aktie för tidigare perioder har omräknats med antalet aktier efter nyemissionen för att uppnå jämförbarhet mellan redovisningsperioderna.

Resultat per kvartal

M kr	2006	2006	2006	2007	2007	2007	2007	2008	2008
	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2
Nettoomsättning	3 148	2 883	3 995	3 415	4 029	3 844	5 157	4 107	4 451
Kostnad för sålda varor	-1 726	-1 618	-2 120	-1 751	-2 206	-2 140	-2 802	-2 031	-2 251
Bruttovinst	1 422	1 265	1 875	1 664	1 823	1 704	2 355	2 076	2 200
Rörelsekostnader	-1 004	-898	-1 035	-1 264	-1 327	-1 351	-1 322	-1 524	-1 639
Rörelseresultat	418	367	840	400	496	353	1 033	552	561
Finansnetto	-54	-53	-52	-114	-130	-132	-131	-183	-174
Resultat före skatt	364	314	788	286	366	221	902	369	387
Skatt	-98	-85	-215	-83	-106	-64	-261	-104	-108
Nettovinst	266	229	573	203	260	157	641	265	279

Koncernens balansräkning

Tillgångar M kr	2008	2007	2007
	30 juni	30 juni	31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	14 039	10 569	10 396
Materiella anläggningstillgångar	2 674	2 297	2 327
Finansiella anläggningstillgångar	990	968	755
Varulager	3 452	3 066	2 913
Kortfristiga fordringar	5 175	4 568	5 706
Likvida medel	1 081	843	894
Summa tillgångar	27 411	22 311	22 991
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	7 632	6 110	6 623
Långfristiga skulder	14 773	12 139	11 908
Kortfristiga skulder	5 006	4 062	4 460
Summa eget kapital och skulder	27 411	22 311	22 991

Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2008 kv 2	2007 kv 2	2008 6 mån	2007 6 mån	2007 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>					
Rörelseresultat	562	496	1 113	896	2 282
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	371	205	541	377	761
Finansiella poster	-175	-130	-357	-244	-507
Betald skatt	-152	-171	-356	-296	-528
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	606	400	941	733	2 008
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Varulager	-141	-122	-467	-507	-341
Utrustning för uthyrning	-45	-74	-79	-85	-168
Kortfristiga fordringar	224	100	656	577	-458
Kortfristiga rörelseskulder	-226	-214	-129	5	287
Kassaflöde från den löpande verksamheten	418	90	922	723	1 328
<i>Investeringsverksamheten</i>					
Förvärv av dotterföretag	1	-58	-4 893	-5 572	-5 622
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-131	-95	-221	-155	-348
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-129	-137	-249	-220	-467
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	11	2	11	7	34
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-248	-288	-5 352	-5 940	-6 403
<i>Finansieringsverksamheten</i>					
Förändring av räntebärande skuld	11	472	3 193	4 667	4 518
Förändring av långfristiga fordringar	-44	5	15	1 230	1 249
Nyemission	-1	0	1 491	-	-
Utbetald utdelning	-515	-444	-515	-444	-444
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-549	33	4 184	5 453	5 323
Periodens kassaflöde	-379	-165	-246	236	248
Likvida medel vid periodens början	1 610	931	894	673	673
Omräkningsdifferenser	-150	77	433	-66	-27
Likvida medel vid periodens slut	1 081	843	1 081	843	894

Operativ kassaflödesanalys

M kr	2008 kv 2	2007 kv 2	2008 6 mån	2007 6 mån	2007 Helår
Rörelsen					
Rörelseresultat	561	496	1 113	896	2 282
Omstruktureringskostnader	97	69	119	120	257
Justeringar för poster som ej ingår i kassamässigt rörelseöverskott	315	205	500	377	695
	973	770	1 732	1 393	3 234
Förändring i operativt kapital					
Varulager	-141	-122	-467	-507	-341
Utrustning för uthyrning	-45	-74	-79	-85	-168
Kortfristiga fordringar	224	100	656	577	-458
Kortfristiga rörelseskulder	-226	-255	-129	-67	287
Operativt kassaflöde	785	419	1 713	1 311	2 554
Omstrukturering, kassapåverkande	-41	-27	-78	-48	-190
Operativt kassaflöde efter omstruktureringskostnader	744	392	1 635	1 263	2 364

Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2008 30 juni	2007 30 juni	2007 31 dec
Skulder till kreditinstitut	12 669	9 562	9 454
Avsättningar för pensioner, räntebärande	1 765	1 937	1 805
Avgår likvida medel	-1 081	-843	-894
Räntebärande nettoskuld	13 353	10 656	10 365

Förändring eget kapital

M kr	2008	2007	2007
	30 juni	30 juni	31 dec
Ingående eget kapital	6 623	6 005	6 005
Utdelning	-515	-444	-444
Nyemission	1 491	-	-
Förändring om värderingsreserv säkringsredovisning	-12	-55	-58
Omräkningsdifferens	-499	141	-141
Periodens resultat	544	463	1 261
Utgående eget kapital	7 632	6 110	6 623

Hänförligt till:

Moderbolagets aktieägare	7 606	6 086	6 598
Minoritetsintresse	26	24	25
Totalt eget kapital	7 632	6 110	6 623

Koncernens nyckeltal

	2008	2007	För-	2006	2008	2007	För-	2006	2007
	kv 2	kv 2	ändr	kv 2	6 mån	6 mån	ändr.	6 mån	Helår
Orderingång, Mkr	4 512	4 204	7,3%	3 355	9 184	7 940	15,7%	6 669	16 519
d:o just. för valuta o. förvärv			3,4%				6,9%		
Nettoomsättning, Mkr	4 451	4 029	10,5%	3 148	8 558	7 444	15,0%	6 123	16 445
d:o just. för valuta o. förvärv			6,8%				5,8%		
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	735	603	21,9%	427	1 390	1 081	28,6%	794	2 678
EBITA-marginal före omstrukturerings- och integrationskostnader	16,5%	15,0%	15%	13,6%	16,2%	14,5%	1,7%	13,0%	16,3%
Omstrukturerings- och integrationskostnader	97	70		-	119	120		47	257
EBITA	638	533	19,7%	427	1 271	961	32,3%	747	2 421
EBITA-marginal	14,3%	13,2%	1,1%	13,6%	14,9%	12,9%	2,0%	12,2%	14,7%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor*	1,31	1,22	7,4%	1,25	2,61	2,23	17,0%	2,18	5,97
Antal aktier, tusen	212 388	201 874		201 874	207 281	201 874		201 874	201 874
Arbetande kapital, Mkr					16 450	10 359	58,8%	10 041	10 778
Avkastning på arbetande kapital, procent					15,5%	16,9%	-1,4%	17,9%	19,7%
Avkastning på eget kapital, procent					20,9%	21,6%	-0,7%	22,6%	20,3%
Nettoskuldsättningsgrad, ggr					1,75	1,74	0,01	0,87	1,57
Räntetäckningsgrad, ggr					3,9	5,8	-1,9	8,5	4,3
Soliditet, procent					27,8%	27,4%	0,4%	37,5%	28,8%
Eget kapital per aktie, kronor					35,46	30,15	17,6%	26,23	32,68
Antal anställda vid periodens slut					11 275	10 495	7,4%	7 382	10 358

* Nyemissionen registrerades den 15 april 2008. Nyckeltal per aktie för tidigare perioder har omräknats med antalet aktier efter nyemissionen för att uppnå jämförbarhet mellan redovisningsperioderna.

Moderbolagets resultaträkning

	2008	2007	2008	2007	2007
M kr	kv 2	kv 2	6 mån	6 mån	Helår
Administrationskostnader	-21	-22	-46	-51	-67
Rörelseresultat	-21	-22	-46	-51	-67
Finansnetto	-49	58	154	36	542
Resultat före skatt	-70	36	108	-15	475
Skatt	18	-11	-32	1	96
Nettovinst	-52	25	76	-14	571

Moderbolagets balansräkning

	2008	2007	2007
Tillgångar M kr	30 juni	30 juni	31 dec
Materiella anläggningstillgångar	11	14	12
Andelar i koncernföretag	4 767	3 485	4 120
Långfristiga finansiella fordringar	39	48	41
Uppskjuten skattefordran	86		86
Fordringar hos koncernföretag	16 318	12 255	13 033
Kortfristiga fordringar	58	49	65
Summa tillgångar	21 279	15 851	17 357
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	4 911	3 188	3 829
Långfristiga skulder	10 124	7 167	7 523
Kortfristiga skulder	6 244	5 496	6 005
Summa eget kapital och skulder	21 279	15 851	17 357

Information angående moderbolagets utveckling i rapportperioden januari- juni 2008

Resultaträkning Vid periodens utgång har fordringar och skulder i utländsk valuta värderats till balansdagens kurs och en orealiserad förlust om 147 Mkr ingår i årets finansnetto.

Balansräkning Under första kvartalet 2008 förvärvades hjärt- och kärlkirurgi divisionerna från Boston Scientifics till ett förvärvspris om 750 MUSD (4 851 Mkr). Ökningen i moderbolagets långfristiga skulder är i stort hänförlig till finansieringen av förvärvet.

Förvärvade bolag under 2008

Boston Scientifics divisioner för hjärt- och kärlkirurgi

I januari 2008 förvärvades hjärt- och kärlkirurgidivisionerna från Boston Scientific. Divisionerna är verksamma inom områdena för så kallad "endoscopic vessel harvesting", anastomosering, stabilisatorer och instrument för kirurgi på slående hjärtan och kärlimplantat. Totalt förvärvspris uppgick till cirka 750 MUSD (4 851 Mkr). Förvärvet redovisas enligt förvärvsmetoden. Förvärvskostnader i samband med förvärvet uppgick till 45 Mkr.

Förvärvade nettotillgångar och goodwill i samband med förvärvet

Mkr	Nettotillgångar	Balansräkning		Verkligt värde
		vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	
	Immateriella tillgångar	2	1 947	1 949
	Materiella tillgångar	351	45	396
	Lager	163		163
	Övriga omsättningstillgångar	239		239
	Avsättningar	-170		-170
	Kortfristiga skulder	-138	-49	-187
		447	1 943	2 390
	Goodwill			2 461
	Totalt förvärv med likvida medel			4 851

Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet

4 851

Goodwill som uppkommit i samband med transaktionen hänför sig till framtida integrationssynergier inom områdena kundunderlag, geografisk täckning, produktion, försäljning och distribution.

De förvärvade divisionerna från Boston Scientific ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 januari 2008.

Det är inte praktiskt genomförbart att specificera vinsten för förvärvet sedan förvärvstillfället då en omfattande integration genomförts under första halvan av året.

Olmed AB

Medical Systems har i perioden förvärvat samtliga aktier i Olmed AB baserat i Dalby Sverige. Olmed som 2007 omsatte knappt 70 Mkr har varit distributör av Surgical Workplaces produkterna sedan början av 90-talet och har 10 medarbetare. Förvärvet av Olmed följer koncernens och affärsrådets strategi att i största möjliga utsträckning äga distributionskanalerna på alla viktigare marknader. Olmed som konsolideras i koncernens räkenskaper från och med 1:a juli 2008 förväntas bidra till koncernens vinst per aktie under 2008.

Definitioner

EBIT	Rörelseresultat
EBITA	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv
BRIC	Brasilien, Ryssland, Indien och Kina