

Rapportperioden januari – juni

- **Orderingången** ökade med 15,7 % till 12 025 Mkr (10 395), organiskt ökade orderingången med 4,7 %
- **Nettoomsättningen** ökade med 12,7 % till 10 858 Mkr (9 634), organiskt ökade nettoomsättningen med 1,3 %
- **Resultat före skatt** ökade med 5,1 % till 1 285 Mkr (1 223)
- **Nettovinsten** ökade med 5,1 % till 951 Mkr (905)
- **Vinst per aktie** ökade med 5,3 % till 3,98 kr (3,78)
- **EBITA-resultatet** före omstrukturering ökade med 8,2 % till 1 873 Mkr (1 731)

Rapportperioden april – juni

- **Orderingången** ökade med 20,9 % till 6 230 Mkr (5 153), organiskt ökade orderingången med 8,2 %
- **Resultat före skatt** ökade med 9,5% till 716 Mkr (654)
- **EBITA-resultatet** före omstruktureringar ökade med 9,7 % till 1 019 Mkr (929)
- **Fortsatt goda resultatutsikter för 2012**

2:a kvartalet 2012

Den starka orderingången under kvartalet underbygger utsikterna med en väsentligt förbättrad resultat tillväxt under innevarande års andra hälft.

Orderingång

Koncernens orderingång utvecklades starkt under kvartalet och ökade organiskt med mycket goda 8,2 %. Därmed uppgår den organiska orderingångsökningen för årets första sex månader till 4,7 %. Orderingången för Medical Systems var speciellt god och ökade organiskt med 15,7 %. För Infection Control som uppvisade en god orderingång under den motsvarande perioden föregående år ökade orderingången organiskt med knappt 1 %. Extended Cares orderingång låg organiskt något över fjolårsperioden.

Orderingången var fortsatt mycket stark på marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika som utgör en växande andel av koncernens omsättning. Under årets första 6 månader har ca 1/3 av orderingången genererats på dessa marknader. Volymutvecklingen på marknaderna i Västeuropa har fortsatt att utvecklas över förväntan medan utvecklingen i Nordamerika har varit svag hittills under året avseende medicintekniska kapitalvaror.

Telefonkonferens med CEO Johan Malmquist & CFO Ulf Grunander

11 juli 2012 klockan 10.00 svensk tid
Sverige 08 5352 6408 (använd alltid riktnummer)
UK: + 44 207 784 1036

Resultatet

Koncernens resultat före skatt ökade med 9,5 % till 716 Mkr (654). EBITA-resultatet före omstruktureringskostnader ökade med 9,7 % till 1 019 Mkr (929) motsvarande en EBITA-marginal om 18,2 % (18,7 %). Den organiska faktureringsstillväxten var mycket blygsam under perioden och uppgick till 0,4 %. Atrium har planenligt bidragit till koncernens resultat före skatt under perioden och utvecklas fortsatt mycket bra.

För Medical Systems var resultatstillväxten god och EBITA-resultatet ökade med 20,7 % till 600 Mkr (497) motsvarande en EBITA-marginal om 20,1 % (19,9 %). Extended Cares rörelseresultat ökade med 5,8 % till 293 Mkr (277) och rörelsemarginalen var något bättre än under fjolårsperioden medan Infection Controls EBITA-resultat minskade.

Koncernens operativa kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 785 Mkr (750). Koncernens arbetande kapital ökade i långsammare takt än under fjolårsperioden.

Utsikter

Koncernen räknar med att den organiska faktureringsstillväxten förbättras ytterligare under innevarande år jämfört med 2011. Marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika som vuxit starkt i betydelse under senare år förväntas fortsatt att uppvisa en god efterfrågan. Nordamerika-marknaden förväntas förbättras om än i långsam takt medan Västeuropa-marknaden förväntas vara fortsatt dämpad. Ett stort antal produkter som lanserats under den senaste tiden bidrar fortsatt till den organiska tillväxten.

Effektiviseringar av koncernens supply chain med bland annat en successiv minskning av antalet producerande enheter och en ökad andel inköp från lågkostnadsländer kommer tillsammans med en förbättrad volymutveckling resultera i att vinststillväxten blir fortsatt god.

Affärsområde Medical Systems

Orderingång

Orderingång per marknad	2012	2011	<i>Förändr. just. för</i>	2012	2011	<i>Förändr. just. för</i>
	kv 2	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	6 mån	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Västeuropa	977	878	3,9%	1 920	1 753	2,2%
USA och Kanada	1 137	746	6,5%	2 143	1 559	-2,1%
Övriga världen	1 372	936	34,2%	2 446	1 826	22,9%
Affärsområdet totalt	3 486	2 560	15,7%	6 509	5 138	8,3%

Medical Systems orderingång utvecklades mycket starkt under perioden och ökade organiskt med 15,7%. På marknaderna i Västeuropa ökade orderingången organiskt med 3,9 % och med undantag för marknaderna i södra Europa var volymutvecklingen god över lag. I Nordamerika ökade orderingången organiskt med 6,5 %. Ordertillväxten på marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika var fortsatt mycket god.

Ur ett divisionsperspektiv uppvisade Surgical Workplaces och Cardiovascular mycket bra tillväxt medan Critical Cares orderingång minskade under perioden.

Resultat

	2012	2011	<i>För-</i>	2012	2011	<i>För-</i>	2011
	kv 2	kv 2	<i>ändr.</i>	6 mån	6 mån	<i>ändr.</i>	helår
Nettoomsättning, Mkr	2 980	2 495	19,4%	5 669	4 810	17,9%	11 031
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			-0,8%			-1,2%	
Bruttovinst	1 784	1 414	26,2%	3 351	2 758	21,5%	6 365
Bruttomarginal, %	59,9%	56,7%	3,2%	59,1%	57,3%	1,8%	57,7%
Rörelsekostnader, Mkr	-1 314	-997	-31,8%	-2 583	-2 037	-26,8%	-4 234
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	600	497	20,7%	1 024	885	15,7%	2 495
EBITA marginal %	20,1%	19,9%	0,2%	18,1%	18,4%	-0,3%	22,6%
Förvärvskostnader	-2	0		-2	0		-40
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	0	0		0	0		-75
EBIT	468	417	12,2%	766	721	6,2%	2 016
EBIT marginal %	15,7%	16,7%	-1,0%	13,5%	15,0%	-1,5%	18,3%

Affärsområdets EBITA-resultat ökade med 20,7 % till 600 Mkr (497) samtidigt som EBITA-marginalen stärktes något till 20,1 % (19,9 %). Trots att faktureringsvolymen minskade organiskt med knappt 1 % förbättrades resultatet som en effekt av expanderande bruttomarginaler, en fortsatt god kostnadskontroll samt resultatbidrag från Atrium. Atriums EBITA-marginal var i nivå med genomsnittet för affärsområdet under perioden.

Aktiviteter

Integration av Atrium Medical

Integrationen av Atrium i Medical Systems befintliga struktur fortlöper planenligt. Huvudfokuset för integrationen ligger på att kunna erbjuda Atriums starka produktprogram till Medical Systems befintliga kunder på marknader där Atrium inte finns representerat i dagsläget eller där Atriums befintliga säljkanaler bedöms som svaga. Kostnaderna för integrationen av Atrium förväntas uppgå till ca 6 MUSD och kommer huvudsakligen att belasta innevarande års andra hälft. Atrium som uppvisat en mycket hög organisk tillväxt under de senaste åren fortsätter att uppvisa en stark tillväxt.

Omstruktureringsaktiviteter

Medical Systems genomför för närvarande två omstruktureringsprojekt med syfte att stärka konkurrenskraften inom Cardiovascular-divisionen. Kostnaderna för genomförandet av programmen har som tidigare meddelats redan kostnadsförts i koncernen vid utgången av 2011.

Det första strukturprogrammet avser att effektivisera tillverkningen av förbrukningsvaror för perfusion, och innebär att två enheter i Tyskland awecklas och att en större del av produktionen koncentreras till affärsområdets fabrik i Antalya i Turkiet. Omstruktureringen som till största del slutförs under året kommer att leda till årliga inbesparingar om ca 60 Mkr.

Det andra omstruktureringsprogrammet avser en effektivisering av tillverkningen av kärlimplantat som för närvarande äger rum vid två fabriker inom Cardiovascular-divisionen. När programmet slutförts under kvartal 2 nästkommande år kommer samtlig produktion av textilbaserade kärlimplantat att vara koncentrerad till produktionsenheten i franska La Ciotat. Avecklingen av kärlimplantattillverkningen i Wayne, New Jersey i USA och flytten till La Ciotat kommer frigöra produktionskapacitet i Wayne vilken kommer att utnyttjas för att flytta ballongkateterproduktionen från Fairfield, New Jersey till Wayne med följd att produktionsenheten i Fairfield helt awecklas. Omstruktureringsprogrammet förväntas leda till årliga kostnadsinbesparingar om ca 80 Mkr.

Produktlanseringar

Under kvartalet har två viktigare produktlanseringar initierats. En ny och förbättrad version av affärsområdets framgångsrika ventilator, Servo-i, har lanserats. Nya Servo-i är anpassad till den nya och obligatoriska produktstandarden (IEC 60601, Edition 3) som inom kort kommer att träda i kraft avseende ventilatorer. Nya Servo-i har också uppgraderats till att innehålla förbättrad prestanda och ny funktionalitet.

Under perioden påbörjades också lanseringen av TEGRIS. TEGRIS är en telemedicinsk produkt som syftar till att samordna och förenkla styrningen av ett stort antal funktioner på en operationssal som t.ex. ljuskällor, ventilation och klimat, videosystem, patientjournaler, bilddiagnostik och medicinteknisk utrustning för att underlätta för personalen och skapa en enkel, säker och överblickbar miljö. Genom TEGRIS kan operationsrumspersonalen styra ett stort antal funktioner från en enda intuitivt utformad pekskärm. TEGRIS har en helt öppen arkitektur och kan kommunicera med utrustning från flertalet leverantörer. Såväl intresse som ordergång för TEGRIS har varit mycket god under den korta period produkten funnits på marknaden.

Nya marknadsbolag

Under kvartalet har två nya marknadsbolag etablerats. Det första bolaget har etablerats i Colombia i Latinamerika och kommer utöver Medical Systems sortiment att också representera Extended Care såväl som Infection Control. Det andra nya marknadsbolaget har etablerats i Serbien och kommer att ansvara för marknaderna i sydöstra Europa.

Förvärv av verksamheten i japanska USCI

Under perioden tecknades avtal om att förvärva affärsområdets japanska distributör av hjärtstödsprodukter. USCI har under lång tid varit den ledande distributören av intra-aortala ballongkatetrar och pumpar på den japanska marknaden. Bolaget omsätter ca 150 Mkr och har 40 anställda. Verksamheten kommer att integreras i Medical Systems befintliga marknadsbolag i Japan och är ett ytterligare steg i affärsområdets ambition att i ökande omfattning bearbeta slutkunder i egen regi.

Förvärvet av USCI kommer att belasta innevarande års resultat med ca 2 Mkr men kommer från och med 2013 att bidra positivt till koncernens vinst per aktie.

Förvärv av produktlinje från amerikanska Avalon Laboratories

Under kvartalet har Medical Systems förvärvat samtliga rättigheter till en innovativ kanyl (Avalon Elite) som primärt används i samband med ECMO-behandlingar där Cardiovascular-divisionen i dagsläget är världsledande. Produkten är en så kallad ven-ven-kanyl, som placeras i halspulsådern, möjliggör avlägsnande av koldioxid ur och tillförsel av syre till en patients blod med bara en enda kanyl. Produkten omsätter i dagsläget knappt 4 MUSD med mycket god lönsamhet. Medical Systems räknar med att tillväxten för produktlinjen kommer att uppgå till ca 15 % under kommande år. Koncernen betalar 9,5 MUSD till Avalon Laboratories för samtliga rättigheter och produkten kommer att bidra till koncernens resultat före skatt med start innevarande år. Kanylen kommer även fortsättningsvis att tillverkas av Avalon Laboratories.

Förvärv av Eirus Medical

Under kvartalet förvärvades svenska Eirus Medical från Dipylon Medical AB (ägt av Investor Growth Capital och Bure). Eirus Medical har utvecklat en unik teknologi för att kontinuerligt kunna mäta blodsockerhalten i en patients blod. Att kunna kontrollera och hålla en patients blodsockerhalt innanför vissa givna gränsvärden är avgörande för en patients hälsa. För höga eller för låga blodsockerhalter är potentiellt fatalt, men vanligt förekommande hos patienter som utsatts för större trauman. Eirus teknologi bygger på mikrodialys där ett mikrodialysmembran placeras direkt i patientens blodomlopp via en kateter. Mikrodialysmembranet står i direkt kontakt med en mätare som beräknar glukoshalten kontinuerligt. Befintliga och konkurrerande teknologier bygger på att blodprov tas med vissa givna intervall från patienten vilket är arbetsintensivt, innebär blodförluster och ger inte en kontinuerlig övervakning av patientens blodsockernivåer som kan variera snabbt över tiden.

Förvärvet av Eirus Medical är en så kallad inkråmsaffär där Getinge förvärvat samtliga rättigheter och know-how samt vissa tillgångar. Eirus produkt bedöms kunna lanseras på den europeiska marknaden under 2013. Eirus Medical kommer att integreras i Medical Systems Critical Care-division med säte i Solna i Sverige. Förvärvsbeloppet uppgår till 5 Mkr. I samband med övertagandet av bolaget anställer koncernen 6 tidigare Eirus-medarbetare som primärt arbetat med utvecklingen av produkten hos den tidigare ägaren. Förvärvet av Eirus kommer att belasta innevarande och nästa år med 3 respektive 7 Mkr. Eirus kommer att bidra till koncernens vinst per aktie från och med 2014.

Affärsområde Extended Care

Orderingång

Orderingång per marknad	2012	2011	<i>Förändr. just. för</i>	2012	2011	<i>Förändr. just. för</i>
	kv 2	kv 2	<i>valuta o. förvärv</i>	6 mån	6 mån	<i>valuta o. förvärv</i>
Västeuropa	695	679	0,1%	1 440	1 406	0,9%
USA och Kanada	432	410	-4,1%	890	893	-6,5%
Övriga världen	257	220	11,2%	484	410	12,6%
Affärsområdet totalt	1 384	1 309	0,7%	2 814	2 709	0,2%

Affärsområdets orderingång ökade organiskt med 0,7 %. I region Västeuropa ökade ordervolymerna något och den tillbakagång som skett i södra Europa kompenseras av en förbättrad orderingång i Storbritannien. På den Nordamerikanska marknaden minskade orderingången främst som en följd av vikande efterfrågan från offentliga beställare i USA. På regionerna utanför Västeuropa och Nordamerika var orderingången god över lag.

Resultat

	2012	2011	<i>För-</i>	2012	2011	<i>För-</i>	2011
	kv 2	kv 2	<i>ändr.</i>	6 mån	6 mån	<i>ändr.</i>	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 409	1 353	4,1%	2 872	2 726	5,4%	5 751
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			-0,9%			1,7%	
Bruttovinst	746	706	5,7%	1 515	1 433	5,7%	2 981
Bruttomarginal, %	52,9%	52,2%	0,7%	52,8%	52,6%	0,2%	51,8%
Rörelsekostnader, Mkr	-473	-453	-4,4%	-924	-893	-3,5%	-1 800
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	293	277	5,8%	632	588	7,5%	1 278
EBITA marginal %	20,8%	20,5%	0,3%	22,0%	21,6%	0,4%	22,2%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	0	-54		0	-54		-60
EBIT	273	199	37,2%	591	486	21,6%	1 121
EBIT marginal %	19,4%	14,7%	4,7%	20,6%	17,8%	2,8%	19,5%

Extended Cares EBITA-resultat före omstruktureringar för kvartalet ökade med 5,8 % till 293 Mkr (277) och EBITA-marginalen förbättrades marginellt till 20,8 % (20,5%). I likhet med Medical Systems minskade den organiska faktureringsvolymen medan bruttomarginalen steg.

Aktiviteter

Förvärv av kinesiska Acare

Som tidigare meddelats förvärvades kinesiska Acare i början av juli. Acare som omsätter ca 135 Mkr och har 250 medarbetare är en av de ledande kinesiska tillverkarna av sjukhussängar. Förvärvet av Acare är ett led i både Extended Cares och koncernens ambition att stärka produktsortimentet som riktar sig till kundgrupper på tillväxtmarknaderna som är mer priskänsliga än de kunder som bearbetas med befintliga produkter i dagsläget. Acare har en mycket stark marknadsposition i södra Kina och hos kunder i mellanprissegmentet. Extended Care räknar med att kunna fortsätta Acares snabba marknadsstillväxt genom distribution av Acares produkter i befintliga marknadskanaler men också genom försäljning av affärsområdets befintliga produkter till Acares kunder. Affärsområdet avser att erbjuda Acares produkter till utvecklingsmarknader även utanför Kina.

Förvävspriset för Acare uppgår till 180 Mkr (Enterprise Value, EV) och innebär att Getinge har erlagt en EV/EBITDA multipel om 9 gånger. Inberäknat förvävsrelaterade omkostnader och integrationskostnader om ca 6 Mkr kommer förvärvet att belasta innevarande års resultat före skatt med ca 5 Mkr. Bolaget kommer att ingå i Getinges försäljning och rörelseresultat från 1 juli 2012. Från och med 2013 kommer Acare att bidra till koncernens vinst per aktie.

Affärsområde Infection Control

Orderingång

	2012	2011	Förändr. just. för	2012	2011	Förändr. just. för
Orderingång per marknad	kv 2	kv 2	valuta o. förvärv	6 mån	6 mån	valuta o. förvärv
Västeuropa	554	516	6,5%	1 108	1 132	-2,9%
USA och Kanada	390	368	-3,6%	750	694	1,0%
Övriga världen	416	401	-2,5%	845	721	11,4%
Affärsområdet totalt	1 360	1 285	0,8%	2 703	2 547	2,2%

Infection Controls orderingång ökade organiskt med 0,8 % vilket ska ställas i relation till fjolårsperioden då orderingången ökade organiskt med goda 7,7 %. I likhet med Medical Systems var utvecklingen i Västeuropa bra med tillväxt på samtliga delmarknader om än svagt i södra Europa. På den Nordamerikanska marknaden minskade orderingången organiskt med 3,6 % främst till följd av en svag Life science marknad. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika minskade orderingången något vilket även på denna region var hänförligt till Life science-segmentet.

Resultat

	2012	2011	För-	2012	2011	För-	2011
	kv 2	kv 2	ändr.	6 mån	6 mån	ändr.	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 223	1 116	9,6%	2 317	2 099	10,4%	5 072
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			4,6%			6,5%	
Bruttovinst	478	464	3,0%	895	877	2,1%	2 056
Bruttomarginal, %	39,1%	41,6%	-2,5%	38,6%	41,8%	-3,2%	40,5%
Rörelsekostnader, Mkr	-354	-311	-13,8%	-682	-625	-9,1%	-1 268
EBITA före omstrukturering- och integrationskostnader	126	155	-18,7%	217	257	-15,6%	798
EBITA marginal %	10,3%	13,9%	-3,6%	9,4%	12,2%	-2,8%	15,7%
Omstrukturering- och integrationskostnader, Mkr	0	0		0	0		0
EBIT	124	153	-19,0%	213	252	-15,5%	788
EBIT marginal %	10,1%	13,7%	-3,6%	9,2%	12,0%	-2,8%	15,5%

Infection Controls EBITA-resultat före omstruktureringar minskade i perioden med 18,7 % till 126 Mkr (155). Faktureringsvolymen ökade organiskt med 4,6 % och det försämrade resultatet förklaras i första hand av produktmixförändringar och en ojämn fabriksbeläggning som lett till en försämrad bruttomarginal.

Aktiviteter

Ny affärsområdeschef

Anders Grahn 42 år, har utsetts till ny Affärsområdeschef och Executive Vice President för Infection Control. Anders ersätter Johan Falk som har lämnat koncernen.

Anders har under en framgångsrik karriär arbetat inom ett flertal internationella koncerner där ibland Volvo, Trelleborg och Wilson Logistics. I sin senaste befattning var Anders President & CEO för Tristone Flowtech som tidigare var en del inom Trelleborg koncernen. På Tristone Flowtech har Anders framgångsrikt lett en omfattande turnaround av en företagsgrupp inom Automotive-industrin.

Övrig information

Redovisning

Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen 2011 och ska läsas tillsammans med dessa.

Denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av Getinges revisorer.

Nya redovisningsprinciper för 2012

Nya eller reviderade IFRS samt tolkningsuttalanden från IFRIC som beskrivs i årsredovisningen 2011, not 1, har inte haft någon effekt på koncernens eller moderbolagets resultat eller ställning.

Riskhantering

Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar världens ersättningssystem. Genom att Getinge är verksam i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.

Delar av Getingekoncernens produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation. Det kan inte uteslutas att Getingekoncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att bemöta myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.

Finansiell riskhantering. Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Nästa rapporttillfälle

Nästa rapport från Getingekoncernen (tredje kvartalet 2012) lämnas den 17 oktober 2012.

Telefonkonferens

Telefonkonferens äger rum idag kl. 10.00 (svensk tid) med Johan Malmquist, CEO, och Ulf Grunander, CFO.

För att delta, ring:

Inom Sverige + 46 (0)8 5352 6408 (använd alltid riktnummer)

UK: + 44 207 784 1036

Agenda:

09.45 Ring konferensnummer

10.00 Genomgång av delårsrapporten

10.20 Frågestund

11.00 Avslutning

En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nummer:

Sverige: +46 (0)8 5051 3897

UK: +44 20 3427 0598

Kod: 4961269

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att få tillgång till denna presentation, vänligen klicka på följande länk:

<http://www.livemeeting.com/cc/premconfeurope/join?id=4961269 &role=attend&pw=pw4712>

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Getinge 11 juli 2012

Carl Bennet
Ordförande

Henrik Blomdahl

Johan Bygge

Cecilia Daun Wennborg

Jan Forslund

Carola Lemne

Johan Malmquist
Verkställande direktör

Johan Stern

Mats Wahlström

Getinge AB
Box 69, 305 05 Getinge
Telefon 010-335 00 00. Telefax 035-549 52
e-post: info@getinge.com
Organisationsnummer 556408-5032
www.getingegroup.com

Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument.

Koncernens resultaträkning

M kr	2012 kv 2	2011 kv 2	För- ändr.	2012 6 mån	2011 6 mån	För- ändr.	2011 Helår
Nettoomsättning	5 612	4 963	13,1%	10 858	9 634	12,7%	21 854
Kostnad för sålda varor	-2 606	-2 379	-9,5%	-5 098	-4 566	-11,7%	-10 452
Bruttovinst	3 006	2 584	16,3%	5 760	5 068	13,7%	11 402
<i>Bruttomarginal</i>	53,6%	52,1%	1,5%	53,0%	52,6%	0,4%	52,2%
Försäljningskostnader	-1 359	-1 112	-22,2%	-2 688	-2 211	-21,6%	-4 584
Administrationskostnader	-606	-526	-15,2%	-1 151	-1 071	-7,5%	-2 198
Forsknings- och utvecklingskostnader ¹	-154	-133	-15,8%	-327	-271	-20,7%	-540
Förvärvskostnader	-2	0		-2	0		-40
Omstrukturerings- och integrationskostnader	0	-54	-100,0%	0	-54		-136
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-20	9		-24	-2	-100,0%	20
Rörelseresultat ²	865	768	12,6%	1 568	1 459	7,5%	3 924
<i>Rörelsemarginal</i>	15,4%	15,5%	-0,1%	14,4%	15,1%	-0,7%	18,0%
Finansnetto	-149	-114		-283	-236		-480
Resultat före skatt	716	654	9,5%	1 285	1 223	5,1%	3 444
Skatt	-186	-170		-334	-318		-907
Nettovinst	530	484	9,5%	951	905	5,1%	2 537
Hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare	529	483		948	900		2 529
Innehav utan bestämmande inflytande	1	1		3	5		8
Nettovinst	530	484		951	905		2 537
Vinst per aktie ³	2,22	2,03	9,5%	3,98	3,78	5,3%	10,61

¹ Utvecklingskostnader uppgående till 196 Mkr (127) har aktiverats under kvartalet.

² Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-152	-107		-303	-218		-471
— på immateriella tillgångar	-101	-84		-201	-164		-350
— på materiella anl tillgångar	-170	-157		-339	-306		-630
	-423	-348		-843	-688		-1 451

³ Det förekommer ingen utspädning

Rapport över totalresultatet

M kr	2012	2011	2012	2011
	kv 2	kv 2	6 mån	6 mån
Periodens resultat	530	484	951	905
Övrigt totalresultat				
Omräkningsdifferenser	339	65	8	-588
Kassaflödessäkringar	-273	-239	-75	85
Inkomstskatt relaterad till övriga delresultatposter	72	62	20	-22
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	138	-112	-47	-525
Summa totalresultat för perioden	668	372	904	380
Totalresultatet hänförligt till				
Moderföretagets aktieägare	667	371	901	375
Innehav utan bestämmande inflytande	1	1	3	5

Resultat per kvartal

M kr	2010	2010	2010	2011	2011	2011	2011	2012	2012
	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2
Nettoomsättning	5 649	5 019	6 641	4 671	4 963	4 866	7 354	5 246	5 612
Kostnad för sålda varor	-2 840	-2 392	-3 216	-2 187	-2 379	-2 336	-3 550	-2 492	-2 606
Bruttovinst	2 809	2 627	3 425	2 484	2 584	2 530	3 804	2 754	3 006
Rörelsekostnader	-1 989	-1 802	-2 081	-1 795	-1 815	-1 725	-2 144	-2 050	-2 141
Rörelseresultat	820	825	1 343	690	768	804	1 661	704	865
Finansnetto	-145	-140	-138	-122	-114	-114	-130	-134	-149
Resultat före skatt	675	685	1 205	568	654	690	1 531	570	716
Skatt	-185	-190	-310	-148	-170	-180	-409	-148	-186
Nettovinst	490	495	895	420	484	509	1 122	422	530

Koncernens balansräkning

	2012	2011	2011
Tillgångar M kr	30 jun	30 jun	31 dec
Immateriella tillgångar	24 539	18 344	24 498
Materiella anläggningstillgångar	3 713	3 125	3 452
Finansiella anläggningstillgångar	798	536	750
Varulager	4 298	3 987	3 837
Kortfristiga fordringar	6 612	6 317	7 725
Likvida medel	1 219	1 030	1 207
Summa tillgångar	41 179	33 339	41 469
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	14 638	12 853	14 636
Långfristiga skulder	17 874	13 649	18 678
Kortfristiga skulder	8 667	6 837	8 155
Summa eget kapital och skulder	41 179	33 339	41 469

Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2012 kv 2	2011 kv 2	2012 6 mån	2011 6 mån	2011 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>					
EBITDA	1 289	1 116	2 411	2 146	5 375
Kostnadsförda omstruktureringskostnader	0	54	0	54	136
Utbetalda omstruktureringskostnader	-21	-13	-49	-99	-183
Övriga icke kassaflödespåverkande poster	13	14	18	25	67
Finansiella poster	-149	-114	-283	-236	-480
Betald skatt	-254	-141	-473	-392	-826
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	878	916	1 624	1 498	4 089
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>					
Varulager	-178	-146	-458	-451	-43
Kortfristiga fordringar	108	130	856	604	-742
Kortfristiga rörelseskulder	-23	-150	-516	-273	192
Kassaflöde från den löpande verksamheten	785	750	1 506	1 378	3 496
<i>Investeringsverksamheten</i>					
Förvärv av dotterföretag	-73	0	-73	-49	-4 649
Aktiverade utvecklingskostnader	-196	-127	-358	-268	-571
Utrustning för uthyrning	-99	-56	-156	-111	-247
Förvärv av anläggningstillgångar	-294	-171	-460	-247	-688
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-662	-354	-1 047	-675	-6 155
<i>Finansieringsverksamheten</i>					
Förändring av räntebärande skuld	1 313	434	453	-447	3 958
Förändring av långfristiga fordringar	11	-4	12	8	22
Utbetald utdelning	-894	-775	-894	-775	-775
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	430	-345	-429	-1 214	3 205
Periodens kassaflöde	553	51	30	-511	546
Likvida medel vid periodens början	1 131	1 026	1 207	1 093	1 093
Omräkningsdifferenser	-465	-47	-18	448	-432
Likvida medel vid periodens slut	1 219	1 030	1 219	1 030	1 207

Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2012	2011	2011
	30 jun	30 jun	31 dec
Skulder till kreditinstitut	17 168	12 195	16 689
Avsättningar för pensioner, räntebärande	1 601	1 827	1 627
Avgår likvida medel	-1 219	-1 030	-1 207
Räntebärande nettoskuld	17 550	12 992	17 109

Förändring eget kapital

Mkr	Övrigt tillskjutet kapital		Balanserad vinst			Innehav utan inflytande	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Reserver	Totalt				
Ingående balans per							
1 januari 2011	119	5 960	-895	8 039	13 223	25	13 248
Utdelning				-775	-775		-775
Summa totalresultat för perioden			-525	900	375	5	380
Utgående balans per 30 juni 2011	119	5 960	-1 420	8 164	12 823	30	12 853
Ingående balans per							
1 januari 2012	119	5 960	-1 375	9 904	14 608	28	14 636
Utdelning				-894	-894	-8	-902
Summa totalresultat för perioden			-47	948	901	3	904
Utgående balans per 30 juni 2012	119	5 960	-1 422	9 958	14 615	23	14 638

Koncernens nyckeltal

	2012	2011	För-	2010	2012	2011	För-	2010	2011
	kv 2	kv 2	ändr.	kv 2	6 mån	6 mån	ändr.	6 mån	Helår
Orderingång, Mkr	6 230	5 153	20,9%	5 628	12 025	10 395	15,7%	11 204	22 012
d:o just. för valuta o. förvärv			8,2%				4,7%		
Nettoomsättning, Mkr	5 612	4 963	13,1%	5 649	10 858	9 634	12,7%	10 512	21 854
d:o just. för valuta o. förvärv			0,4%				1,3%		
EBITA före omstrukturings-, integrations- och förvärvskostnader	1 019	929	9,7%	982	1 873	1 731	8,2%	1 819	4 571
EBITA-marginal före omstrukturings-, integrations- och förvärvskostnader	18,2%	18,7%	-0,5%	17,4%	17,2%	18,0%	-0,8%	17,3%	20,9%
Omstrukturings- och integrationskostnader	0	54		30	0	54		41	136
Förvärvskostnader	2	0		0	2	0		0	40
EBITA	1 017	875	16,2%	952	1 871	1 677	11,6%	1 778	4 395
EBITA-marginal	18,1%	17,6%	0,5%	16,9%	17,2%	17,4%	-0,2%	16,9%	20,1%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	2,22	2,03	9,5%	2,04	3,98	3,78	5,3%	3,72	10,61
Antal aktier, tusen	238 323	238 323		238 323	238 323	238 323		238 323	238 323
Räntetäckningsgrad, ggr					7,7	7,5	0,2	6,2	8,4
Arbetande kapital, Mkr					27 541	26 096	5,5%	28 444	26 453
Avkastning på arbetande kapital, procent					14,7%	14,6%	0,1%	13,3%	15,3%
Avkastning på eget kapital, procent					17,7%	17,6%	0,1%	16,6%	18,2%
Nettoskuld-sättningsgrad, ggr					1,20	1,01	0,19	1,20	1,17
Cash Conversion					62,5%	64,2%	-1,7%	104,5%	65,1%
Soliditet, procent					35,5%	38,6%	-3,1%	34,3%	35,3%
Eget kapital per aktie, kronor					61,30	53,80	13,9%	53,70	61,30

Femårsöversikt

Mkr	2012	2011	2010	2009	2008
	30 jun	30 jun	30 jun	30 jun	30 jun
Nettoomsättning	10 858	9 634	10 512	10 677	8 558
Resultat efter skatt	951	905	890	715	531
Vinst per aktie	3,98	3,78	3,72	2,99	2,56

Moderbolagets resultaträkning

M kr	2012 kv 2	2011 kv 2	2012 6 mån	2011 6 mån	2011 Helår
Administrationskostnader	-27	-28	-53	-62	-122
Rörelseresultat	-27	-28	-53	-62	-122
Finansnetto	62	-123	343	59	702
Resultat efter finansiella poster	35	-151	290	-3	580
Resultat före skatt	35	-151	290	-3	580
Skatt	-12	39	-82	-2	-9
Nettovinst	23	-112	208	-5	571

Moderbolagets balansräkning

Tillgångar M kr	2012 30 jun	2011 30 jun	2011 31 dec
Materiella anläggningstillgångar	23	16	13
Andelar i koncernföretag	11 469	6 781	6 911
Uppskjuten skattefordran	0	5	0
Fordringar hos koncernföretag	34 680	28 940	30 042
Kortfristiga fordringar	70	52	14
Summa tillgångar	46 242	35 794	36 980
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	7 206	7 785	8 345
Långfristiga skulder	14 248	10 528	14 960
Uppskjuten skatteskuld	0	34	0
Skulder till koncernföretag	21 914	15 903	10 517
Kortfristiga skulder	2 874	1 544	3 158
Summa eget kapital och skulder	46 242	35 794	36 980

Information angående moderbolagets utveckling i rapportperioden januari – juni 2012

Resultaträkning

Vid periodens utgång har fordringar och skulder i utländsk valuta värderats till balansdagens kurs och en realiserad vinst om 372 Mkr (-134) ingår i periodens finansnetto.

Förvärv under 2012

Produkträttigheter från Avalon Laboratories

Medical Systems förvärvade under andra kvartalet 2012 produkträttigheter inom området Cardiopulmonary. Totalt förvärvspris uppgick till ca 68 Mkr.

Förvärvade nettotillgångar och goodwill i samband med förvärvet

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	Verkligt värde
	Immateriella tillgångar	0	68	68
	Totalt förvärv med likvida medel			68

Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet 68

Eirus Medical

Inom området Critical Care förvärvade Medical Systems under andra kvartalet 2012 verksamheten i Eirus Medical ifrån Dipylon Medical AB.

Förvärvade nettotillgångar och goodwill i samband med förvärvet

Mkr	Nettotillgångar	Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället	Justering till verkligt värde	Verkligt värde
	Immateriella tillgångar	0	5	5
	Totalt förvärv med likvida medel			5

Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet 5

Definitioner

EBIT	Rörelseresultat
EBITA	Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar
Cash conversion	Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.